# MAESTRÍA EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

# Wood Alberto Villacrés Tello

# COMO INCENTIVAR EL TALENTO HUMANO EN TRABAJOS DE PRODUCCIÓN PARA QUE GENEREN MAYOR EFECTIVIDAD EN LAS ACTIVIDADES DE CORTE Y RECONEXIÓN

Disertación presentada como requisito parcial para la obtención del Título de Master en Administración de Empresas de la Universidad Del Pacífico bajo la dirección de la Profesora Dra. Martha Vallejo

# UNIVERSIDAD DEL PACÍFICO

Guayaquil, 2016

VILLACRES TELLO, Wood Alberto, <u>Como incentivar el talento humano en trabajos de</u> producción para que generen mayor efectividad en las actividades de corte y <u>reconexión.</u> Guayaquil: UPACÍFICO, 2016, 197p. Dra. Martha Vallejo. Presentado a la Universidad del Pacífico.

Resumen: SERCOEL S.A. es una empresa que presta sus servicios en el área de recuperación de cartera a diferentes distribuidoras de energía eléctrica del Ecuador, teniendo el objetivo de determinar cuál es el mejor planteamiento de metodología de bonificación para motivar al personal operativo que realiza el servicio de corte y reconexión de energía eléctrica, considerando que esta actividad es pagada de acuerdo a la producción alcanzada, obteniendo un mejor aprovechamiento del tiempo y de los recursos asignados lo que está ligada a una esfuerzo constante de los grupos de trabajo y su producción, es decir, que depende de la cantidad de cortes efectivos que se vuelven en reconexiones siendo las ultimas contabilizadas para la cancelación al contratista.

Teniendo como antecedente lo antes expresado es necesario identificar cuáles serían las estrategias más adecuadas para incentivar la producción por unidad considerando que una de las principales motivaciones es la obtención de un mayor ingreso, bajo la fijación de metas asequibles en base a los análisis de producción en cada una de las diferentes zonas de trabajo de la compañía.

Palabras claves: Ej. Bonificaciones, Corte & Reconexión, Productividad.



# ENTREGA DE TRABAJO (CONCLUSIÓN DE CARRERA DE GRADO)

Fecha: 09/07/2015

Versión: 001

PA-FR-67

Página: 1 de 1

# DECLARACIÓN

Al presentar este Trabajo de Conclusión de Carrera como uno de los requisitos previos para la obtención del grado de Maestría en Administración de Empresas de la Universidad Del Pacífico, hago entrega del documento digital, a la Biblioteca de la Universidad.

El estudiante certifica estar de acuerdo en que se realice cualquier consulta de este Trabajo de Conclusión de Maestría dentro de las Regulaciones de la Universidad, acorde con lo que dictamina la L.O.E.S. 2010 en su Art. 144.

Conforme a lo expresado, adjunto a la presente, se servirá encontrar cuatro copias digitales de este Trabajo de Conclusión de Maestría para que sean reportados en el Repositorio Nacional conforme lo dispuesto por el SENESCYT.

Para constancia de esta declaración, suscribe

Ing. Wood Alberto Villacrés Tello Estudiante de Postgrado Universidad Del Pacífico

Fecha:

Título de T.C.C.:

Autor:

Tutor:

Miembros del Tribunal:

Fecha de calificación:

Guayaquil, agosto de 2016

Como incentivar el talento humano en

trabajos de producción para que generen mayor efectividad en las actividades de corte y reconexión. Ing. Wood Alberto Villacrés Tello Dra. Martha Vallejo Luzuriaga

Teresa Erice Jurecky, PhD

Jesús Ramón Meléndez, PhD

02 de agosto de 2016

# Agradecimiento

Agradezco a la Universidad del Pacifico y a sus docentes por las enseñanzas impartidas las cuales me permitieron desarrollar y adaptar los conocimientos en las diferentes actividades encomendadas en la compañía, permitiéndome prosperar profesionalmente.

#### **Dedicatoria**

En memoria de Mauro Alberto Tello Cedeño quien me inculcó que la única herencia que podemos dejar es el conocimiento práctico y teórico, a mis a madres Elvia Arévalo de Tello y Blanche Tello y Mi familia; Yulima Zambrano y Emma Sofía Villacrés por el constante apoyo, paciencia y amor.

También a todas las personas que laboraron en SERCOEL S.A. durante este periodo de investigación.

# Tabla de contenido

1.	Introducción1
2.	Formulación del problema
2.1.	Planteamiento del problema
2.2.	Justificación del problema4
3.	Planteamiento de la Hipótesis5
3.1.	Diseño de la Hipótesis5
4.	Objetivo General7
4.1.	Objetivo Especifico
4.2.	Indicadores8
5.	Marco Referencial8
5.1.	Marco Teórico8
6.	Breve reseña del proceso productivo de la energía eléctrica en la República del Ecuador12
6.1.	Generación de la energía eléctrica.
6.2.	Transmisión de la energía eléctrica14
6.3.	Distribución de la energía eléctrica
7.	Antecedentes del contrato con la CORPORACIÓN NACIONAL DE ELECTRICIDAD
	- CNEL EP, UNIDAD DE NEGOCIO MANABÍ17
7.1.	Actividades que se deben cumplir de acuerdo al contrato
7.2.	División Zonal de CNEL EP, UNIDAD DE NEGOCIO MANABÍ20
7.3.	Identificación del tipo de Agencias que posee SERCOEL S.A. en el área de
	concesión
7.4.	Estudio de la Zona
7.4.	1. Demografía
7.5.	Procedimiento de Liquidación mensual
8.	Participación de los Trabajadores en la ejecución de las Actividades de producción26

9.	Desarrollo Metodológico
9.1.	Descripción de la compañía y definición de los procesos metodológicos27
9.2.	Estudio para la determinación metodológica y aporte al campo de conocimiento28
9.3.	Breve descripción de la remuneración de los trabajadores30
9.4.	Metodologías de bonificaciones a ser evaluadas
9.5.	Proceso de investigación31
9.6.	Descripción de las metodologías de bonificaciones
9.6.1	. Primer proceso metodológico; Por cuantificación de actividades a partir de un rango
	mínimo34
9.6.2	Segundo Proceso Metodológico "Bonificación a los primeros lugares en
	producción"
9.6.3	Tercera metodología "Bonificación Grupal por lo facturado en la agencia"43
9.7.	Síntesis de las Metodológicas de Bonificación
9.8.	Estudio evaluativo de las Metodologías aplicadas
9.9.	Aspectos Destacados
10.	Estructuración de una metodología idónea
11.	Conclusiones65
	Bibliografía67
	Anexos

# Índice de Cuadros

Cuadra Na	1	¿Cómo el aumento de la productividad influye en la recuperación de	
Cuadro No.		cartera de las agencias de SERCOEL S. A.?	
Cuadro No.	2	División de las agencias de CNEL Unidad de Negocio Manabí20	
Cuadro No. 3 Flujo de Recuperación de Cartera de CNEL EP Unidad de Negocio			
Cuadro No. 4 Proceso metodológico de bonificación		Proceso metodológico de bonificación	
Cuadro No.	5	Rango de Bonificaciones de la primera metodología34	
Cuadra Na	6	Actividades de reconexiones y de retiro de acometidas alcanzado con la	
Cuadro No.		primera metodología35	
Cuadra Na	7	Actividades de reconexiones y de retiro de acometidas alcanzado con la	
Cuadro No.		segunda metodología39	
Cuadro No.	8	Tabla de rangos de bonificaciones para la tercera metodología44	
Cardon Na	9	Actividades de reconexiones y de retiro de acometidas alcanzado con la	
Cuadro No.		tercera metodología	
Cuadro No.	10	Rangos de Bonificaciones de la metodología ideal	

# Índice de Gráficos

Grafico No.	1	Capacidad instalada de generación14					
Grafico No.	2	Esquema de Generacion, transmision y Distribucion de energia					
Granco ivo.	2	electrica					
Grafico No.	3	Organigrama agencia principal21					
Grafico No.	Grafico No. 4 Organigrama agencias secundarias						
Grafico No.	5	Actividades realizadas por agencias					
Grafico No.	6	Total, cuantificado de actividades realizadas por agencias36					
Grafico No.	7	Actividades realizadas por agencias39					
Grafico No.	8	Total, cuantificado de actividades realizadas por agencias41					
Grafico No.	9	Decremento de producción total por agencia41					
Grafico No.	10	Actividades realizadas por agencias46					
Grafico No.	11	Total, cuantificado de actividades realizadas por agencias47					
Grafico No.	12	A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño					
Gianco No.		son:					
Crafina Na	12	B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo					
Grafico No.	13	mensual51					
C. S. S. N.	14	C) 1. Los Rangos Establecidos para esta bonificación fueron medibles y					
Grafico No.		realizables51					
C. S. S. N.	15	C) 2. Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las					
Grafico No.		actividades encomendadas					
Grafico No.	16	C) 3. Fue llamativa para usted la bonificación propuesta52					
Grafico No.	17	C) 4. Recibió usted esta bonificación					

Grafico No.	18	D) 1. Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las
Gianco No.		actividades encomendadas53
Grafico No.	19	D) 2. Fue llamativa para usted la bonificación propuesta54
Grafico No.	20	D) 3. El nivel de competición que genero esta metodología fue:54
Grafico No.	21	D) 4. Percibió usted esta bonificación
Crofice No.	22	E) 1. Durante la implementación de esta metodología considera usted que
Grafico No.		se logró consolidar el equipo de trabajo55
Grafico No.	22	E) 2. Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y
Granco No.	23	realizables56
Grafico No.	24	E) 3. Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las
Granco No.		actividades encomendadas56
Grafico No.	25	E) 4. Fue llamativa para usted la bonificación propuesta57
Grafico No.	26	E) 5. Percibió usted esta bonificación
C C N	27	F) De los modelos de bonificación efectuados en el último año cual lo
Grafico No.		motivo para aumentar su rendimiento58
Grafico No.	28	Total de actividades realizadas por agencia de SERCOEL64

#### 1. Introducción

Durante Septiembre de 2013 hasta Septiembre de 2014 he realizado el siguiente análisis en la compañía Servicios Técnicos Especializados en Electricidad - SERCOEL S.A. durante la prestación del servicio de gestión de cobro, corte y reconexión y retiro del suministro de energía eléctrica para los usuarios del área de concesión CNEL EP UNIDAD DE NEGOCIO MANABÍ, en el que se apreciará el comportamiento de los rendimientos de los colaboradores que laboran en las agencias ubicadas en diferentes sectores de la provincia de Manabí principalmente en las ciudades y cantones de Manta, Jipijapa, Puerto López y Bahía de Caráquez, en los que se buscará con cada uno de los procesos efectuados durante la implementación de las metodologías de bonificación, sus resultados, alcances y el rendimiento que tuvieron los auxiliares eléctricos y el equipo administrativo comprendido de supervisores, digitadores y administradores dentro de la prestación de este servicio.

Con la finalidad de encontrar una metodología que en base a los estudios realizados del comportamiento de los trabajadores y se amplíen los conocimientos sobre sus capacidades, expectativas y que permitirá mejoras sustanciales en los rendimientos de acuerdo a las actividades ejecutadas.

A su vez se de una atención rápida a las solicitudes de reposición del servicio eléctrico beneficiando a la comunidad con una atención eficaz y la obtención de mejores compensaciones a los trabajadores lo que conllevara a lograr las metas propuestas para el buen vivir.

# 2. Formulación del problema

¿Cómo el aumento de la productividad influye en la recuperación de cartera de las agencias de SERCOEL S. A.?

# Cuadro No. 1 Causa Georreferenciamiento actividades en zonas ¿Cómo el aumento de la productividad influye en la recuperación de cartera de las agencias de SERCOEL S. A.? Dificulta la identificación de la red eléctrica a la cual se debe realizar **Efecto** reposición o de suspensión del servicio eléctrico. efectiva del cliente

# 2.1. Planteamiento del problema

Uno de los principales problemas de la Corporación Nacional de Electricidad CNEL EP Unidad de Negocio MANABI, es el de las pérdidas técnicas y no técnicas de energía en sus sistemas de distribución eléctrica, ya que sus niveles para el año 2013 alcanzaron el 19,15% en relación a la energía disponible. Para reducir esos niveles se han implementado en la compañía SERCOEL S.A., como contratista planes de acción que incluyen proyectos de rediseño y mejoramiento de la productividad para el beneficio del desarrollo de talento humano.

Según el análisis realizado en la problemática, en sus causas y efectos uno de los obstáculos que muchas veces impide la recuperación de carteras es el georeferenciamiento que se refiere a no tener una ubicación exacta de los clientes, lo que impide a los colaboradores hacer un trabajo efectivo. Por otro lado, la aglomeración de cables de varios servicios dificulta la identificación de la red eléctrica a la cual se le debe realizar cualquier actividad ya sea de reposición o de suspensión de un servicio.

El difícil acceso de las rutas planificadas en barrios vulnerables o zonas rurales, es un factor trascendental debido a que los horarios establecidos para el ingreso a estas zonas de riesgo son muy cortos lo que muchas veces impide que las actividades sean realizadas en un 100%, aun mas cuando se contrata personal con poca experiencia ya sea por desconocimiento de rutas o por el mal estado de las vías en las zonas rurales.

# 2.2. Justificación del problema

La realización de esta tesis es basada en un diseño adecuado de bonificaciones que permita mejorar los índices de recuperación de cartera de consumo de energía eléctrica en la Corporación Nacional de Electricidad CNEL EP Unidad de negocios MANABI.

Puesto que su aplicación permite que el análisis de la mora se desenvuelva dentro de una norma enmarcada en el contexto propio de una empresa. La existencia de un sistema de bonificación propende a una recuperación de cartera vencida de una manera más efectiva y oportuna ya que es de interés para la empresa éste proceso estratégico que a través de metodologías unificadas de bonificación mejoren los índices de producción y la calidad de vida de los colaboradores.

Con la elaboración de la presente propuesta la empresa "SERCOEL S.A." adquiere los conocimientos necesarios para un apropiado desenvolvimiento operativo, de igual manera la Universidad del Pacifico cuenta con un aporte investigativo, para futuras indagaciones donde se logrará la integración de los conocimientos teóricos y prácticos en la solución de problemas laborales y de productividad de una empresa.

# 3. Planteamiento de la Hipótesis

### 3.1. Diseño de la Hipótesis

Diversos estudios ejecutados en el transcurso de la historia humana revelan una condición inicial sobre el comportamiento del ser humano y la necesidad de alcanzar mejores niveles de vida, de acuerdo a los principios de la pirámide de Maslow donde se manifiesta que a medida que las necesidades son satisfechas o alcanzadas surgen otras de un nivel superior.

Una forma óptima de canalizar este principio transformándola en un beneficio mutuo es visualizando la factibilidad de combinar los ingresos de los trabajadores mediante una compensación fija y otra variable, siendo esta última calculada de acuerdo al desempeño que generen en un periodo determinado los trabajadores, adecuando una metodología de compensación que incluso permita reducir y anular efectos de corrupción.

Dado lo anterior es necesario analizar lo siguiente:

# ¿Cómo afecta la compensación en los trabajos de producción?

Los trabajadores que se desempeñan en actividades operativas (de campo) que son medidos en base a la producción diaria, donde cada aporte que ellos generan es parcialmente tomado en cuenta considerando que por cada acción efectiva de corte dependiendo de la antigüedad de la cartera se puede tener un 70% de respuesta inmediata a la actividad.

Se debe entender que las reconexiones son aquellas que finalmente paga la contratante al contratista, siendo esta la forma de retribución de las contratantes de recuperación de cartera, bajo la concepción de que si el cliente realiza un pago a su deuda es habilitada la reconexión que será reconocida al contratista, es decir la condición para que sea

pagada la actividad al contratista debe existir una suspensión (corte) y una reposición (reconexión) del servicio eléctrico.

Por lo que es de vital importancia para la compañía y que los rendimientos que lograsen alcanzar los colaboradores operativos y administrativos destinados a esta actividad sean elogiados para mejorar su estilo de trabajo y de vida en base a los objetivos realizados. De esta manera se logra comprobar que el rendimiento de las personas dentro del área laboral operativa (de campo) carece de objetivos de auto superación, debido a la falta de motivación, quebrantando el deseo de ser reconocidos y tomados en cuenta dentro de un grupo u organización.

De acuerdo a esta premisa la mejor forma de alcanzar un beneficio mutuo sería combinando los ingresos mediante una compensación fija y otra variable siendo esta última generada de acuerdo al desempeño que los colaboradores obtengan en un periodo determinado.

Realizando una metodología optima y flexible de compensación variable que permita sumar el rendimiento del trabajo y reduzca efectos de corrupción.

Al iniciar la definición de la metodología más adecuada aparecen las siguientes interrogantes:

- ¿Qué tal si motivásemos al personal operativo de forma individual?
- ¿Qué tal si se motiva al primer y segundo lugar?
- ¿Qué tal si motivásemos al personal operativo e involucrásemos al administrativo en bonificaciones de forma grupal?
- ¿Qué tal si se realiza una unificación de todos los planteamientos anteriores y motívesenos al personal operativo en base a rangos de cumplimiento dándole una bonificación adicional al que se destaque y al administrativo en base a la obtención de una meta?

El desarrollo de estas preguntas buscara una fórmula inclusiva donde todo el personal utilice sus habilidades, colabore y se identifique con el proyecto, brindando su apoyo constante para que todas las acciones sean realizadas de forma efectiva y esperando una reducción en la falta de compromiso hacia las labores encomendadas.

A su vez profundizará el conocimiento académico y operativo empresarial a nivel de servicios, sobre el comportamiento del talento humano en diversas condiciones de compensación variable, permitiendo evaluar los niveles de expectaciones y adhesión a las políticas de la compañía al visualizar las fluctuaciones del rendimiento de las personas.

# 4. Objetivo General

Implementar un modelo de gestión socioeconómico, basado en los lineamientos del buen vivir establecidos por el Gobierno Ecuatoriano, para las empresas del sector eléctrico que a su vez pueda aplicarse en proyectos similares dentro del Litoral del Ecuador.

# 4.1. Objetivos Específicos

- Analizar en el entorno empresarial y su influencia en el nivel de rendimiento de los trabajadores.
- Definir las metodologías empleadas para el incentivo de las mejoras socioeconómicas de los trabajadores de la empresa
- Establecer un modelo combinado de beneficios que se ajuste a las necesidades económicas de los trabajadores
- Proponer la implementación de un modelo socioeconómico a la organización.

#### 4.2. Indicadores:

- 4.2.1. Nivel de productividad de los colaboradores.
- 4.2.2. Optimización de recursos.
- 4.2.3. Incremento económico en base a productividad.
- 4.2.4. Motivación laboral.

#### 5. Marco Referencial

#### 5.1. Marco Teórico

Servicios Técnicos Especializados en Electricidad, SERCOEL S.A. es una empresa que fue constituida en el 2008 por dos empresas de generación eléctrica HIDROPAUTE S.A. y ELECTROGUAYAS S.A., el 13 de enero del 2009, ante el Dr. Remigio Poveda Vargas, Notario Décimo Séptimo del Cantón Quito se constituye la Corporación Eléctrica del Ecuador CELEC S. A., como sociedad anónima mediante escritura pública de fusión de las Empresas Hidropaute S.A., Hidroagoyan S.A., Electroguayas S.A., Termoesmeraldas S.A., Termopichincha S.A. y Transelectric S.A., y de acuerdo el Decreto N° 220 suscrita el 14 de enero de 2010., se crea la Empresa Pública Estratégica CORPORACION ELECTRICA DEL ECUADOR, CELEC EP.

Por lo citado anteriormente el 100% de la participación accionaria es de pertenencia a la Corporación de Electricidad del Ecuador, CELEC EP. Siendo la finalidad de SERCOEL reducir los índices de pérdidas por no facturación del consumo de energía eléctrica de las empresas de distribución, y al tener una relación directa con el sector eléctrico ecuatoriano desde sus inicios SERCOEL, ha desarrollado proyectos de servicios que intervienen en un control de los consumos y recuperación de la cartera comercial.

Haciendo una referencia de los proyectos con que inicia SERCOEL podemos mencionar a los siguientes:

- La telemetría o tele-medición desarrollada con la finalidad de controlar remotamente el comportamiento de sus consumos a partir de datos confiables de los parámetros eléctricos que brinda el contador de energía de los clientes especiales de las distribuidoras de energía eléctrica.
- El Georreferenciamiento fue un proyecto desarrollado para poder elaborar un censo de medidores, efectuando mapas y diseños óptimos de rutas de lectura a los clientes de las distribuidoras.
- Enterprise Project Management (EPM) es un sistema de gestión y control,
   basado en Microsoft Office Project 2007, con la capacidad de ser una
   herramienta de publicación y actualización de proyectos en tiempo real. El sistema realiza un seguimiento, mediante el cual se administra y fiscaliza eficientemente los proyectos para obtener un mejor desempeño en la ejecución de estos.
- Suspensión y reposición: este proyecto es desarrollado para realizar una recuperación de cartera efectiva de los clientes masivos de las distribuidoras de energía, enfocándose en acciones coercitivas a los clientes en mora.

Desde la concepción de SERCOEL con una finalidad de contribuir directamente con actividades relacionadas al área comercial de las distribuidoras de electricidad, siendo sus proyectos desarrollados con esta finalidad, se debe entender que al ser una empresa

con sus estatutos recién elaborados y viviendo en un tiempo de cambios a nivel de estructuras publicas SERCOEL debió adaptarse a los mismos.

El desarrollo de esta tesis se enfocará en la prestación de servicios de gestión, suspensión & reposición (corte y reconexión) del servicio eléctrico.

En sus inicios esta actividad fue sub-contratada teniendo varios contratistas que agruparon a los técnicos eléctricos y logística, lo que conllevo a que el principal enfoque de SERCOEL fuese la fiscalización de trabajos ejecutados por las cuadrillas de los contratistas y de esta forma velar la apropiada ejecución de actividades de acuerdo a los lineamientos técnicos y éticos.

Por medio de la experiencia que adquirí durante la primera administración de un contrato adjudicado el 05 de septiembre de 2011 para la prestación de "Servicios de notificación, suspensión y reposición del suministro eléctrico y/o retiro autorizados de acometidas, medidores y actualización de datos a los clientes masivos del sector urbano y rural del sistema Quevedo de CNEL Regional Guayas – Los Ríos", el que me permitió conocer de forma directa la incidencia en los rendimientos de los trabajadores en el desarrollo de las acciones contratadas para recuperación de cartera.

En el cual inicialmente solo se les reconocía el pago de un salario minino y comprendiendo la volatilidad de estas acciones se consideró el pago adicional de un valor unitario por ejecución de cada actividad, lo que se volvía en una metodología de compensación variable, con una base fija.

En el segundo contrato que administre fue adjudicado el 15 de agosto de 2012 siendo su objeto la prestación del Servicio técnico especializado de corte, reconexión, suspensiones y/o retiros autorizados de medidores de energía eléctrica para los usuarios de CNEL Regional Santa Elena, donde como reto empresarial asumí la dirección inmediata de una pequeña agencia en el cantón General Villamil (Playas) que agrupo a

un supervisor, un digitador y cuatro unidades de trabajo conformadas por un técnico y un auxiliar eléctrico, donde se realizó el desarrollo de la primera metodología de compensación fija y variable de acuerdo al desempeño, la fórmula para la creación de esta metodología fue partir de los costos directos e indirectos que se generaban por administración y operación de la agencia combinándolos con el mínimo de margen de utilidad esperada, una vez calculado se divide contra el precio unitario para determinar cuántas actividades debe ejecutar la agencia y este era dividido para la cantidad de unidades establecidas en esta.

Conociendo cual es el rendimiento mínimo por unidad se generó la propuesta para establecer los rangos mínimos y máximos de ejecución de actividades con su valoración en dólares americanos, teniendo la primera metodología de compensación fija y variable, durante la etapa de desarrollo del contrato se vislumbró que en esta zona la efectividad de las acciones al iniciar era menor a 350 reconexiones, durante la implantación de esta metodología se incrementó fuertemente hasta el punto de llegar a tener 700 reconexiones por cuadrilla.

Con la experiencia adquirida se augura poder resolver y determinar en esta investigación la siguiente Hipótesis; Cómo incentivar el talento humano en trabajos de producción para que generen mayor efectividad en las actividades de Corte y Reconexión de Energía Eléctrica.

Se han realizado varios procesos para demostrar su impacto en el personal operativo, buscando una metodología que permita proveer de resultados confiables y fiables del conjunto de actividades desempeñadas por cada trabajador.

Durante esta investigación se logró probar como al reformar las metodologías el comportamiento y renuencia del trabajador varío ante ellas. En algunos casos se evidencia desde un inicio mejoras positivas para el grupo, donde se genera un aumento

productivo y de responsabilidad entre todos, de acuerdo al análisis ejecutado mediante evaluaciones constantes de los resultados obtenidos en cada periodo mensual y mediante grupos focales con los trabajadores. Durante cada una de las metodologías de bonificación planteadas y al entender los alcances de cada una de ellas se podrá obtener de forma sólida la metodología que más se apega a alcanzar un buen desempeño en las actividades que la empresa les encomiende y viéndose recompensados con beneficios adicionales los trabajadores, al final de todos los procesos se realizó un formulario de percepción del trabajador con el objetivo de calificar las tres metodologías planteadas con los colaboradores que mantuvieron su estabilidad durante todo el proceso del estudio, el mismo que ayudara en la determinación de una última metodología con mejores beneficios.

# 6. Breve reseña del proceso productivo de la energía eléctrica en la República del Ecuador.

#### 6.1. Generación de la energía eléctrica

El sistema nacional interconectado tiene como fuente de abastecimiento las siguientes formas de generación eléctrica:

#### a) Hidráulica;

Es la forma de generación de electricidad mediante el aprovechamiento de las energías cinética y potencial de la corriente del agua embalsada en una represa situada a más alto nivel que la central hidroeléctrica, donde el agua es conducida mediante una tubería de descarga a la sala de máquinas, en la que mediante las turbinas hidráulicas se produce la generación de energía eléctrica en alternadores.

# b) Térmica;

Se considera generación termoeléctrica a las que son producidas a partir de la energía liberada en forma del calor emitido por la combustión de los combustibles fósiles como petróleo, gas natural o carbón. Este calor es empleado por un ciclo termodinámico convencional para mover un alternador y producir energía eléctrica.

# c) Energías Renovables

# ✓ Biomasa

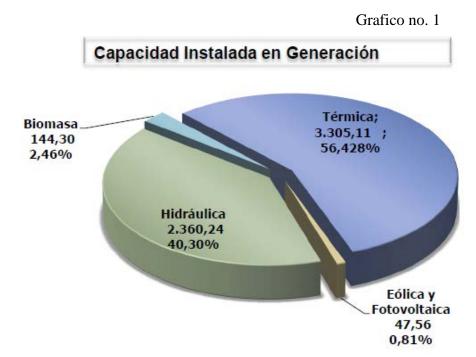
o La bioenergía o energía de biomasa, es un tipo de energía renovable procedente del aprovechamiento de la materia orgánica formada mediante algún proceso biológico y debido a la naturaleza agrícola del Ecuador, la biomasa residual constituye una fuente renovable de energía con un alto potencial de aprovechamiento.

# ✓ Eólica

La energía eólica nace del movimiento de las masas de aire que produce el viento, creando energía cinética propia de los cuerpos en movimiento.

#### ✓ Geotérmica

Es la que puede obtenerse mediante el aprovechamiento del calor del interior de la Tierra, considerando lo siguiente las capas subterráneas están a temperaturas elevadas; y, a menudo, a esa profundidad hay capas freáticas en las que se calienta el agua, generando incluso vapor.



Fuente: Ministerio de Electricidad y Energía Renovable año 2014. Elaborado por: MEER

# 6.2. Transmisión de la energía eléctrica

Una vez generada la energía de los diversos procesos productivos es transportada por el sistema nacional interconectado abasteciendo a las empresas distribuidoras, por lo que, los niveles de energía eléctrica producidos deben ser transformados, elevándose su nivel de tensión.

Con esta finalidad se instalan subestaciones elevadoras en las cuales dicha transformación se efectúa empleando transformadores y son trasportadas por los diferentes niveles de redes que son descritas a continuación:

 Alta Tensión Para transportar la energía eléctrica a grandes distancias, minimizando las pérdidas y maximizando la potencia transportada, es necesario elevar la tensión de transporte. La tensión en los circuitos de transmisión puede extenderse desde 69 kV hasta 750 kV.

- Media Tensión para referirse a instalaciones con tensiones nominales entre 1 y 36 kV (kilovoltios). Dichas instalaciones son frecuentes en líneas de distribución que finalizan en Centros de Transformación, en donde se reduce la tensión hasta los 240 voltios, dependiendo del uso final que requiera el abonado.
- Baja tensión la que se encuentra en los siguientes límites de tensiones nominales: corriente alterna, igual o inferior a 1.000 voltios; corriente continua, igual o inferior a 1.500 voltios.

# 6.3. Distribución de la energía eléctrica

La finalidad de esta etapa es el suministro de energía desde la subestación de distribución hasta los usuarios finales los mismos que podrán ser residenciales, comerciales o especiales (industriales).

Una breve descripción de la red de reparto, partiendo de las subestaciones de transformación, reparte la energía, normalmente mediante anillos que rodean los grandes centros de consumo, hasta llegar a las estaciones transformadoras de distribución.

Las tensiones que pueden ser utilizadas están comprendidas entre los 25 y 132 kV. Pasando a las estaciones transformadoras de distribución, encargadas de reducir la tensión desde el nivel de reparto al de distribución en media tensión.

La segunda etapa la constituye la red de distribución propiamente dicha, con tensiones de funcionamiento de 3 a 30 kV y con una característica muy radial. Esta red cubre la superficie de los grandes centros de consumo (residencial, comercial, industrial, etc.), uniendo las estaciones transformadoras de distribución con los centros de transformación, que son la última etapa del suministro en media tensión, ya que las tensiones a la salida de estos centros es de baja tensión (110v o 220v).

A continuación mostramos las empresas eléctricas de distribución existentes en el Ecuador, donde a su vez tras la fusión de varias empresas regionales para conformar la Corporación Nacional de Electricidad (CNEL), quedando las siguientes:

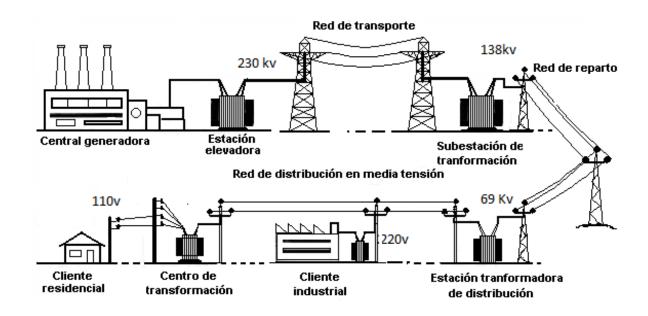
- Empresa Eléctrica Ambato Regional Centro Norte S.A.
- Empresa Eléctrica Azogues C.A.
- Empresa Eléctrica Regional Centro Sur C.A.
- Empresa Eléctrica Provincial Cotopaxi S.A.
- Empresa Eléctrica Galápagos S.A.
- Empresa Eléctrica Regional Norte S.A.
- Empresa Eléctrica Quito S.A.
- Empresa Eléctrica Riobamba S.A.
- Empresa Eléctrica Regional de Sur S.A.
- Corporación Nacional de Electricidad CNEL EP

Conformada por 11 Unidades de Negocio

- o Bolívar
- o El Oro
- o Esmeraldas
- o Manabí
- Milagro
- o Guayas Los Ríos
- o Guayaquil
- o Los Ríos
- o Santa Elena
- o Santo Domingo
- o Sucumbíos

Grafico no.2

Esquema de Generacion, transmision y Distribucion de energia electrica



# 7. Antecedentes del contrato con la Corporación Nacional De Electricidad - CNEL EP UNIDAD DE NEGOCIOS MANABÍ

En Agosto del 2013 SERCOEL S.A. obtuvo por Régimen Especial el contrato de Gestión y Cobro, Corte y Reconexión y Retiro autorizado del servicio eléctrico para los clientes de CNEL EP - Unidad de Negocio Manabí, el cual dentro de sus actividades se debe realizar el corte a todos los clientes que tengan una deuda superior o igual a USD 10.00 y el retiro de medidores y/o acometidas a los clientes que adeuden un monto superior o igual a US\$500.00 y/o 6 meses, para lo que se realizó la contratación de personal operativo capacitado con conocimiento de las rutas, según los términos legales dictaminados por el Código De Trabajo (H. Congreso Nacional 2) según el "Título I Del Contrato Individual De Trabajo, Capítulo I De Su Naturaleza Y Especies, Parágrafo 1ro. Definiciones Y Reglas Generales, Art.15" contrato a un año con periodo de prueba.

Para ilustración de las actividades que realizaran los trabajadores dentro de este proyecto se realiza la referencia de cada una de las actividades contratadas para la prestación de los servicios a CNEL EP UNIDAD DE NEGOCIO MANABÍ.

# 7.1. Actividades que se deben cumplir de acuerdo al contrato.

- Notificación o Gestión: actividad de que se ejecuta realizando una gestión de notificación verbal o escrita al abonado en mora 24horas previo a la suspensión.
- Reporte de Novedades; es aquella donde al realizar los recorridos por las rutas de trabajo se identifican sucesos como; conexiones directas, casas abandonadas, medidores manipulados o dañados.
- Corte o Suspensión: Es una actividad en la que se procede de la siguiente manera, se llega al sitio en un vehículo dotado con los equipos, herramientas e indumentaria de seguridad;
  - Caja de distribución o Barras del tablero; se comunicar al cliente la suspensión del servicio por falta de pago y se procede a desconectar las fases de la caja de distribución de salida al medidor, y se coloca un sticker en donde constará la fecha, la hora, ejecutor de esta actividad.
  - Acometida al poste; Corte o suspensión realizado a la acometida del medidor que conecta con la red de baja tensión en la cual el técnico deberá subirse al poste y desconectar los conductores fases de la acometida. Colocar señalización en la acometida indicando que está suspendida

#### Reconexión

Es una actividad en la que se procede de la siguiente manera, se llega al sitio en un vehículo dotado con los equipos, herramientas e indumentaria de seguridad y se efectúa dependiendo de en donde se realizó la suspensión

- Acometida al poste: Se le indica al cliente acerca de la reconexión del servicio suspendido por falta de pago. Una vez listo el técnico deberá subirse al poste y conectar los conductores fases de la acometida a los conectores y finalmente verificar que el cliente quede con servicio eléctrico
- Caja de distribución: Se comunica al cliente la reconexión del servicio suspendido por falta de pago. Y se realiza la conexión de las fases en la caja de distribución que se encontraban desconectados.
- Corte con Retiro de Acometidas y/o Medidores (Deuda mayor a 6 meses y/o USD 500). Se comunica al cliente del retiro del servicio por falta de pago. Donde inicialmente se procede a desconectar los disyuntores y se inicia el desmontaje el medidor y acometida, a su vez se llenan los datos en un formulario correspondientes al metraje de cable retirado y número de serie del medidor, se los identifica y se procede a trasladar a bodega permaneciendo en poder de SERCOEL hasta el fin del periodo mensual y luego son trasladas a la bodega de CNEL.

Re-instalación de Acometida a realizar la reinstalación de la acometida desde el poste empalmándola a la red y posteriormente conectándola contra el medidor

De las actividades antes mencionadas las de mayor ejecución son el corte y la reconexión del suministro eléctrico.

# 7.2. División Zonal de CNEL EP Unidad de Negocios Manabí,

El área de concesión de CNEL UNIDAD DE NEGOCIOS MANABÍ se encuentra agrupada en Seis Zonas, para mayor cobertura y mejor prestación de servicios a la comunidad, en esta distribución se encuentran tanto agencias principales como subagencias las cuales presentan diversas características geográficas y culturales.

En el Cuadro No. 1 se muestra la división de las Zonas según lo provisto por los pliegos publicados en el portal de Compras Públicas (SERCOP) con Código de Proceso RE-CNELCORP-017-2013.

Cuadro No. 2

División de agencias en CNEL Unidad de Negocio Manabí							
ZONA 1	ZONA 2	ZONA 3	ZONA 4	ZONA 5	ZONA 6		
Manta *	Jipijapa *	Portoviejo *	Santa Ana *	Chone *	Bahía *		
Manta *		Crucita	Olmedo	Canuto			
Montecristi	Puerto López	Calderón	24 De mayo	Junín	San Vicente		
Ioromiió	Paján	San Placido	Noboa	Calceta	Charapoto		
Jaramijó	Guale	Rocafuerte	La Unión	Tosagua			

Fuente: CNEL EP UN MANABÍ

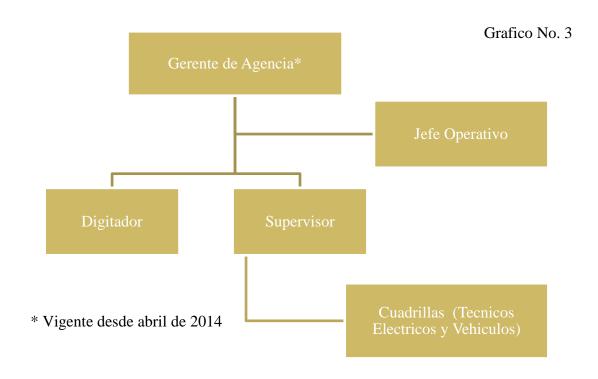
De acuerdo a lo permitido por la contratante CNEL EP UNIDAD DE NEGOCIO MANABÍ, SERCOEL S.A concesiono las Zonas 3, 4 y 5 a otra compañía para enfocarse directamente en las Zonas 1, 2 y 6 que son las bases para este estudio siendo las agencias Manta, Jipijapa, Puerto López y Bahía las que agrupan a todo el personal.

# 7.3. Identificación del tipo de Agencias que posee SERCOEL S.A. en el área de concesión:

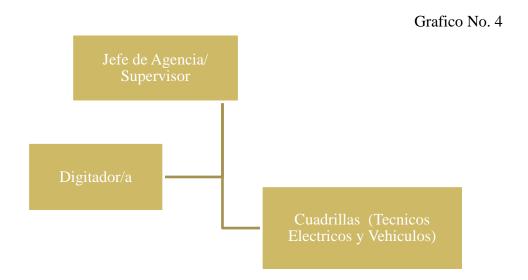
- 1. Agencia Principal (\*)
- 2. Sub Agencias

Para efectos de Trabajo en las diferentes Zonas se establecieron los siguientes organigramas funcionales:

A continuación, se genera una breve descripción del organigrama estructural del proyecto. Se exponen dos modelos de acuerdo al tipo de Zona en la cual se prestan los servicios, dado que en cada una de ellas existen agrupaciones diferentes de trabajadores; El primero muestra la forma de trabajo en la Agencia Principal (Manta – Zona 1) donde se agrupan actualmente 25 unidades, es decir 60 colaboradores entre personal operativo y administrativo, siendo concebido de la siguiente forma:



Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo SERCOEL S.A. Elaborado por: Ing. Alberto Villacrés Tello El segundo Modelo se ha adaptado para las Agencias Pequeñas donde no sobrepasen un número de 6 unidades es decir un total de 14 colaboradores y está concebida del siguiente modo:



Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo SERCOEL S.A. Elaborado por: Ing. Alberto Villacrés Tello

En base a estas estructuras se busca brindar una atención completa a los usuarios/clientes de CNEL EP UNIDAD DE NEGOCIOS MANABÍ. De la misma forma se logra un control administrativo oportuno al momento de realizar las actividades de corte y reconexiones del servicio eléctrico en las diferentes agencias. Para el desarrollo de este estudio nos concentraremos en la evolución de las operaciones de la Agencia Principal y Secundaria a cargo directo de SERCOEL S.A., ubicadas en las ciudades de Manta, Jipijapa, Puerto López y Bahía, las mismas que comprenden como área de trabajo los cantones de Montecristi, Jaramijó, Jipijapa, Paján con su Parroquia Rural Guale, Puerto López, el cantón Sucre con su Parroquia Rural Charapoto, San Vicente y Manta como agencia principal.

#### 7.4. Estudio de la Zona

# 7.4.1. Demografía

Manta posee 248.473 habitantes en todo el cantón, centrándose en el área urbana de la ciudad del mismo nombre con una población de 224.317 habitantes.

Aunque bien en datos reales de población, se determina por una aglomeración urbana y conurbación formada con las ciudades de Montecristi y Jaramijó, así con las áreas sub-urbanas de las mismas, con lo que llega a tener una población real de 307.450, la población de los otros cantones es la siguiente;

- Jipijapa 71.083
- Paján 37.073
- Puerto López 20.451
- Sucre 57.159
- San Vicente 22.025

CNEL EP Unidad de Negocios Manabí posee la siguiente cuantificación de clientes, la misma que ha sido contabilizada de una base comercial generada a enero de 2014, para efectos evaluativos.

Entre los tres cantones que conforman la Zona 1 de CNEL EP Unidad de Negocio Manabí posee un total aproximado de 96.760 Clientes agrupados de la siguiente forma;

- Manta 71.425
- Montecristi 20.296
- Jaramijó 5.039

Entre los tres cantones y la parroquia que conforman la Zona 2 se obtiene un total aproximado de 31.517 Clientes agrupados de la siguiente forma;

• Jipijapa 17.646

• Puerto López 5.815

• Paján 8.056

o Cantón Paján 6.329

o Parroquia Guale 1.727

Entre los dos cantones y la parroquia que conforman la Zona 6 se obtiene un total aproximado de 19.041 Clientes, agrupados de la siguiente forma;

• San Vicente 5.576

• Sucre 13.465

o Bahía de Caráquez 7.356

o Charapoto 6.109

De forma ilustrativa se elige la Zona 1, siendo los siguientes clientes entregados para las actividades de gestión de recuperación de cartera por cumplir con los parámetros de deuda mayor o igual a \$10,00 y desde un mes de vencimiento.

• Manta 16.836

Montecristi 5.956

• Jaramijó 1.630

Total 24.422

Representando el 25,24% del total de clientes, se debe considerar que las cantidades de abonados pueden diferir de un mes a otro en base a las acciones y parámetros de recuperación de cartera. (Fuente: CNEL EP UN MANABÍ).

# 7.5. Procedimiento de Liquidación mensual

Para efectuar la liquidación de las actividades ejecutadas mensualmente son cuantificadas de acuerdo a su categorización es decir por Urbano, Rural e Industrial y multiplicadas por el precio unitario de cada una de estas actividades convirtiéndose en el total de los valores a facturarse.

Al inicio de cada mes se realiza la liquidación de las actividades realizadas por la compañía durante el mes anterior, donde según lo estipulado en el contrato se cancelan lo siguiente:

- Novedades: son aquellas que comprenden lo reportado por la compañía contratista correspondiente a la información recabada en campo por los operadores, que es verificada y depurada por los diversos departamentos de CNEL EP Unidad de Negocio Manabí involucrados en las actividades de recuperación de cartera y perdidas de energía.
- Reconexiones efectivas: ésta se produce al momento que el cliente de la empresa
  eléctrica realiza la cancelación total de su deuda o convenio de pago, por la
  ejecución de alguna acción de cobro al abonado, considerando que se puede
  realizar una gestión; catalogada como notificación escrita o verbal, corte de
  energía y retiro autorizado de medidor y/o acometida.
- Retiros de acometidas y/o medidores: esta se efectúa de acuerdo a los parámetros acordados entre CNEL y SERCOEL, tanto en monto y meses de morosidad de los clientes de CNEL EP Unidad de Negocio Manabí. La facturación es variable porque depende de la producción generada mensual, es decir el ciclo inicia el primer día de cada mes culminado el último día del mismo ej. Del 01 al 31 de Julio/ 2014.

# 8. Participación de los trabajadores en la ejecución de las actividades de producción

Por las circunstancias especiales de estas actividades que conllevan a una alta interacción entre los técnicos y los usuarios del suministro eléctrico es fundamental para la compañía generar las condiciones propicias para garantizar un trabajo eficaz con nulos efectos de corrupción y necesarias para que todas las cuadrillas posean una producción adecuada en los tiempos laborales establecidos. Al ser un trabajo de campo, es decir fuera de oficina, donde los colaboradores pueden ejecutar las labores encomendadas, como no, se incluye un equipo de supervisión que se encargue de velar por el cumplimento de las directrices impartidas a los trabajadores y de esta forma poder proveer de un buen servicio, por lo que ambos equipos deben sentirse motivados y respaldados en la ejecución de sus actividades.

Considerando que el plan Nacional del Buen vivir desarrollado por el gobierno ecuatoriano que busca garantizar el trabajo digno, la relación familiar y el desarrollo personal, buscando el fiel cumplimento de las labores del talento humano dentro de una jornada laboral de ocho horas diarias.

La compañía con la finalidad de aumentar el desempeño de sus colaboradores y considerando que la prestación del servicio de recuperación de cartera posee una alta sensibilidad dada que la producción que genere cada trabajador es determinante para el monto que se podrá facturar,

es necesario que aparte de la remuneración base por sus servicios se estudie la posibilidad de generación de bonificaciones en base al esfuerzo, bajo el principio; a mayor producción unitaria mejor será la facturación al final del periodo, SERCOEL S.A. se ve comprometido a incentivar a los trabajadores en general y más aún aquellos que demuestren un buen desempeño en la ejecución de sus labores, velando que se

garantice el cumplimiento de todas sus obligaciones sin afectación a sus actividades

fuera de la jornada laboral.

Fundamentándose en lo que permite el Reglamento Interno de SERCOEL S.A.

(Freire). En su CAPITULO DECIMO PRIMERO "Beneficios" en el ARTÍCULO

TRIGÉSIMO SEXTO PAGINA TRECE, menciona lo siguiente "El Trabajador que

se haya desempeñado excelentemente para con la empresa se lo incentivara con

Beneficios Adicionales.

9. Desarrollo Metodológico

9.1.Descripción de la compañía y definición.

El presente estudio busca determinar cuál es la mejor metodología para incentivar a los

trabajadores en las actividades del contrato de "Gestión de Cobro, Corte y Reconexión

del suministro de energía eléctrica para los usuarios del área de concesión de CNEL

Unidad de Negocio Manabí"

Nombre de la compañía prestadora del servicio: Servicios Técnicos

Especializados en Electricidad - SERCOEL S.A.

**Tipo de Compañía**: Subsidiaria del Estado

Accionista Único: CELEC EP - Empresa Pública Estratégica Corporación

Eléctrica del Ecuador.

**Área de actividad:** Prestación de Servicios

**Sub-área:** Servicios para la recuperación y gestión de cartera de las empresas

eléctricas del Ecuador.

#### 9.2. Estudio para la determinación metodológica y aporte al campo de conocimiento

En la búsqueda de adaptar el conocimiento de diferentes apreciaciones tanto de personas inmersas directamente o indirectamente en actividades de recuperación de cartera, en la exploración de las capacidades o habilidades de los colaboradores.

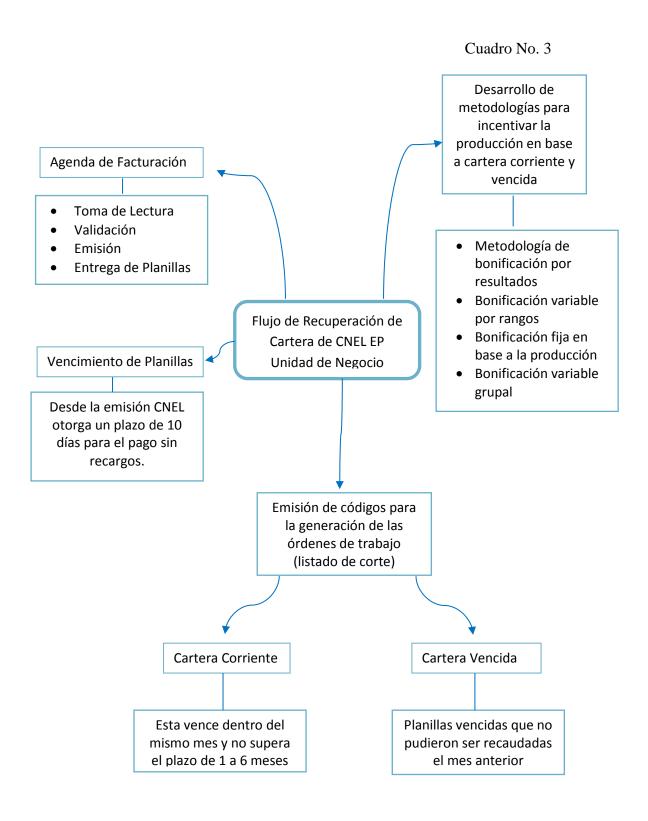
¿Cómo se los puede mantener constantemente motivados?

Valorizándose y potencializando la forma de ejecutar las actividades que sean solicitadas, se inicia con una premisa de construcción de un esquema que permita una metodología que sea evolutiva de acuerdo a la geografía, las personas y sus capacidades tratando que pueda ser adaptable a los diferentes escenarios de programas de corte y reconexión estableciendo un procedimiento adecuado buscando "Como incentivar el talento humano en trabajos de producción para que generen mayor efectividad en las actividades de Corte y Reconexión de Energía Eléctrica.".

Se Considera que el aporte de este estudio es metodológico y relativo a las variables que se generen a la toma de decisiones, fluctuación de la cartera comercial de CNEL la misma que se determina considerando que la primera quincena se trabaja en cartera vencida 2 meses a 99 meses y en la segunda quincena de 1 mes a 6 meses.

Al realizarse varios procesos que puedan demostrar su impacto en el personal operativo, ejecutando una metodología que permita contribuir con resultados confiables y fiables dentro del conjunto de actividades desempeñadas por cada trabajador.

En algunos casos se evidencia desde un inicio mejoras positivas para el grupo, donde se genera un aumento productivo y de responsabilidad entre todos, de acuerdo al análisis ejecutado mediante evaluaciones constantes de los resultados obtenidos en cada periodo mensual y mediante grupos focales con los trabajadores, los mismos que ayudaran en la determinación de la metodología con mejores beneficios.



#### 9.3.Breve descripción de la remuneración de los trabajadores;

Desde el inicio de la relación contractual con los colaboradores tanto el técnico eléctrico como el auxiliar perciben un pago mensual como compensación por todas las actividades realizadas durante un periodo de 22 días laborales, considerando a su vez provisionarlos de las herramientas, equipos de seguridad, transporte y logística necesaria para el cumplimiento de sus labores, de la misma forma se diseñan procedimientos de control administrativo y operativo.

Donde los procedimientos dictaminados por la compañía permitirán premiar o sancionar a todos los colaboradores que se encuentren involucrados en los procesos de recuperación de cartera.

Se debe considerar que en un principio se establecen cancelaciones quincenales, y de percibir bonificaciones las mismas serán incluidas en los pagos del siguiente mes una vez consolidadas, verificadas y facturadas a CNEL EP UN MANABÍ las actividades realizadas durante el periodo correspondiente.

Después se realizó una modificación a este compromiso realizando el pago de las bonificaciones de forma quincenal y el pago total del salario lo percibirían a fin de mes. Es decir, como ejemplo, todas las actividades ejecutadas en septiembre para ser consideradas como bonificaciones serán canceladas hasta el veinte de octubre.

#### 9.4. Metodologías de bonificaciones a ser evaluadas.

Las metodologías de bonificación a ser evaluadas durante el proceso de corte y reconexión en las Agencias de SERCOEL en Manabí localizadas en los cantones de Manta, Jipijapa, Puerto López y Bahía de Caráquez fueron las siguientes;

- Por cuantificación de actividades a partir de un rango mínimo.
- Por alcanzar la primera y segunda posición según las actividades globales y primer lugar de industrias.
- Metas establecidas por rangos grupales bonificando todas las unidades y adicionalmente la que ocupe el primer lugar.

#### 9.5.Proceso de Investigación

El desarrollo de esta investigación ha sido ejecutado desde el 03 de septiembre del 2013 hasta el 01 de septiembre de 2014, efectuando doce meses de visualización, estudio y comparaciones de las tendencias de los colaboradores, en los cuales se evalúo diferentes aspectos como:

- Históricos de producción
- Impacto en la producción por cambios metodológicos
- Cuantificación de personas que bonificaron por cada metodología

Una de las fuentes de obtención de datos fue la aplicación de grupos focales, en los que se dialogó con un grupo aproximado de 20 trabajadores en cada agencia, tratando los siguientes puntos:

- Colaboración entre compañeros
- Percepción del trabajo y actividades desempeñadas
- Ejecuciones de Ordenes de Trabajo

- Apreciación de las bonificaciones
- Testimonio de los objetivos planteados

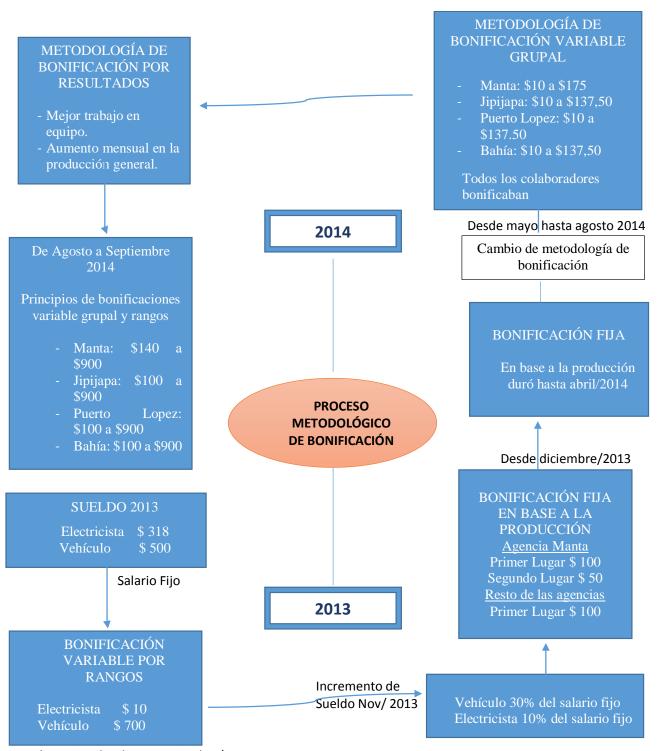
Una vez considerado lo anterior y de acuerdo a las verificaciones en base al desempeño, ingresos por facturación a la compañía, variaciones en los índices socio económicos y actualizaciones de mínimos salariales se consideró el rediseño de cada esquema en particular.

Como validación final de la percepción de los trabajadores se realiza un formulario de investigación a un total de 38 colaboradores lo que representa el 43% de los trabajadores que presenciaron los tres procesos metodológicos planteados en este estudio y aun se encontraban laborando.

## 9.6.Descripción de las metodologías de bonificaciones

Detalle evolutivo de las metodologías durante el proyecto

## Cuadro No. 4



Desde septiembre hasta noviembre/2013

# 9.6.1. Primer proceso metodológico; Por cuantificación de actividades a partir de un rango mínimo.

Durante los tres primeros meses de ejecución del contrato se estableció una metodología que fue utilizada en un proyecto similar, en la zona de concesión de CNEL Unidad de Negocio Santa Elena Agencia Playas obteniendo excelentes resultados, superando las expectativas y las metas iniciales generando una producción por unidad aproximado de 700 reconexiones mensuales considerando que al inicio se obtenían cerca de 350 reconexiones en un mismo periodo.

Siendo la metodología planteada el establecimiento de metas por rangos de actividades considerando que cada cuadrilla sería responsable de su ingreso en base a la producción de actividades globales que alcancen en el mes.

Para ilustración se expone la siguiente tabla:

Cuadro No. 5

Rango de Actividades.	Bono
450-460	\$ 10,00
461-470	\$ 30,00
471-480	\$ 50,00
481-490	\$ 80,00
490-500	\$ 110,00
501-520	\$ 135,00
521-540	\$ 175,00
541-560	\$ 210,00
561-600	\$ 250,00
601-650	\$ 325,00
651-700	\$ 450,00
701-750	\$ 600,00
751 o mas	\$ 700,00

Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello Se establecen rangos mínimos y máximos de producción por cada agencia realizando un estudio previo en base a la producción esperada por cada cuadrilla, de alcanzar alguno de los rangos mostrados se divide el monto para los dos integrantes.

En base a lo expuesto anteriormente y considerando el esfuerzo que se debe realizar en base a las diferentes sectores donde se pueden ubicar los usuarios de energía eléctrica, se ajusta con los siguientes multiplicadores por cada reconexión o retiro de acometida efectuado efectivamente por las unidades.

- Urbanas x 1
- Rurales x 1.5
- Industriales x 3

Dado que con esto se justifica el esfuerzo tanto por recorrido y búsqueda de todos los clientes cuantificando la productividad de cada una ellas, midiéndolas equitativamente.

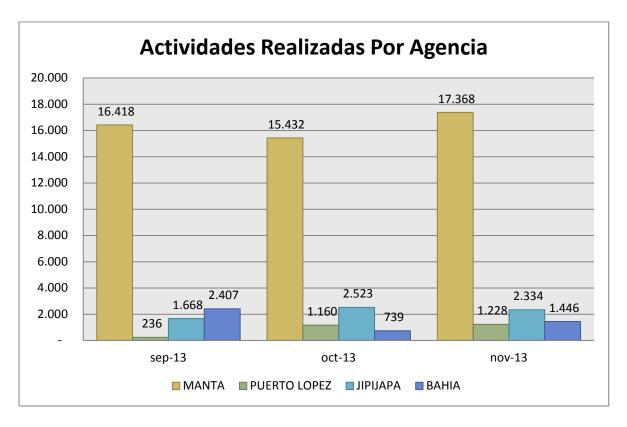
A continuación, se exponen las actividades tanto de reconexiones como de retiro de acometidas alcanzado con esta metodología:

Cuadro No. 6

AGENCIAS	Sep-13	Oct-13	Nov-13
MANTA	16,418	15,432	17,368
PUERTO LOPEZ	236	1,160	1,228
JIPIJAPA	1,668	2,523	2,334
BAHIA	2,407	739	1,446
TOTAL	20,729	19,854	22,376

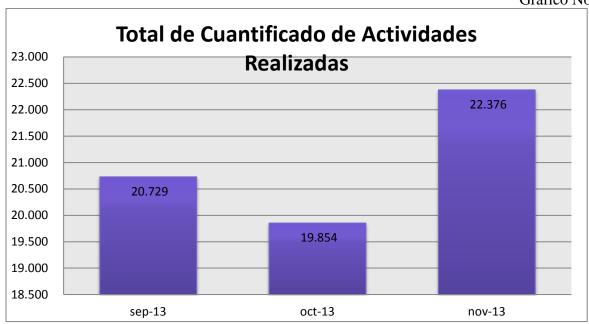
Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello

Grafico No. 5



Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello

Grafico No. 6



Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello

Durante la vigencia de esta metodología, hubo un incremento en la producción por unidades, dado que la motivación para alcanzar mejores niveles de compensaciones, los incentivo a realizar de forma efectiva sus actividades, siendo esto beneficioso tanto para los trabajadores como para la compañía.

El efecto originado en septiembre donde pocas unidades recibieron una bonificación, para las unidades que no completaron la cantidad requerida se derivó en un desafío para alcanzar una mejor remuneración.

En octubre alcanzaron una mayor cantidad de unidades la bonificación en un 70% comparado al 50% del mes anterior, percibiendo un beneficio hacia ellos, para el período de noviembre continuo el incremento al percibir el 90% de las cuadrillas la bonificación.

El inconveniente que se derivó de esta metodología y considerando que con ella se inició el proyecto, es la inconformidad de un grupo de trabajadores que busco boicotear las actividades realizadas en la Zona en investigación, dado que buscaban un mayor nivel de ingresos aduciendo que eran los únicos capaces de realizar esta labor y los valores cancelados no eran suficientes.

Esto fue controlado realizando un estudio a las compensaciones de todos los colaboradores inmiscuidos en las actividades de corte y reconexión, de la misma forma se mejoró la supervisión a las unidades problemáticas lo que termino en la salida de los cabecillas de estos problemas concluyendo con una variación de la tabla de bonificaciones para continuar motivando el desempeño eficaz con el objetivo de un mejor nivel de ingresos.

## 9.6.2. Segundo Proceso Metodológico "Bonificación a los primeros lugares en producción".

Dado los inconvenientes con los trabajadores se realizó una modificación a las remuneraciones de los técnicos eléctricos, choferes y el valor del alquiler del vehículo aumentándolas en un 30% y eléctricos en un 10%, lo que conllevó a variar la metodología de bonificación, realizando una reestructuración completa del proyecto en base a los fondos presupuestados para su ejecución.

Se destaca a su vez que para este momento del proyecto nos encontramos en el cuarto mes de actividades, donde nos enfrentamos con cambios de dignidades (dirección comercial, jefatura de cartera) cargos que influyen directamente en el trabajo de recuperación de cartera, donde a la vez se encontró resistencia por parte de los mandos medios y fiscalizadores para la gestión efectiva, siendo la primera solicitud de los jefes de área un mayor trabajo en cartera vencida e irrecuperable, los mismos que no contaban con la información necesaria para la ubicación del abonado, además que los libros de trabajo eran entregados por parte de CNEL en formato de hoja de cálculo, los mismos que generaron inconvenientes ya que no se mostraban la totalidad de los abonados, los mismos que tenían una gran dispersión lo que no permitía ser eficiente, lo que afecto directamente la producción de la compañía.

Para ilustrar la caída en Producción de la compañía en la Zona 1 - Agencia Manta durante estos meses, se adjunta la siguiente tabla:

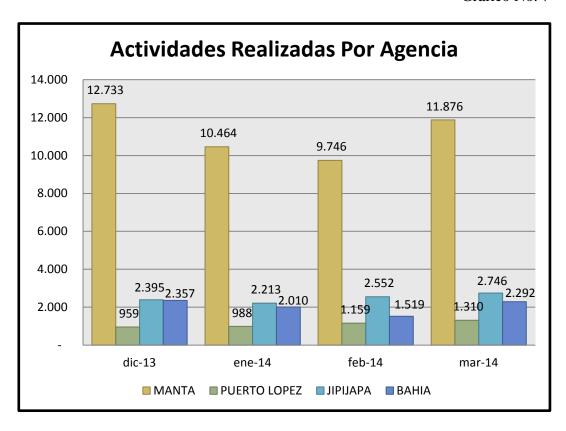
Cuadro No. 7

AGENCIAS	Dec-13	Jan-14	Feb-14	Mar-14
MANTA	12,733	10,464	9,746	11,876
PUERTO LOPEZ	959	988	1,159	1,310
JIPIJAPA	2,395	2,213	2,552	2,746
BAHIA	2,357	2,010	1,519	2,292
TOTAL	18,444	15,675	14,976	18,224

Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello

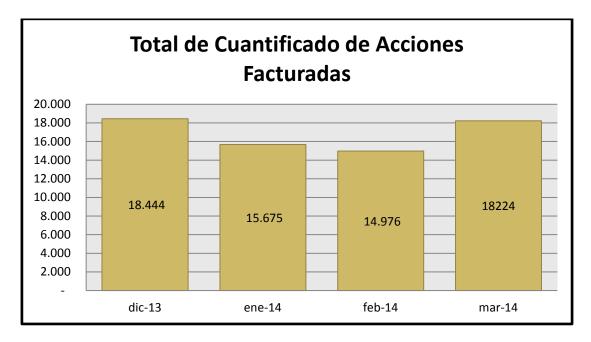
Considerando que en este periodo de tiempo únicamente se generaba la bonificación a las unidades que estuviesen en los primeros lugares en cada una de sus agencias, lo que analizaremos en los siguientes gráficos es la evolución del total de actividades ejecutadas en cada agencia.

Grafico No. 7



Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello

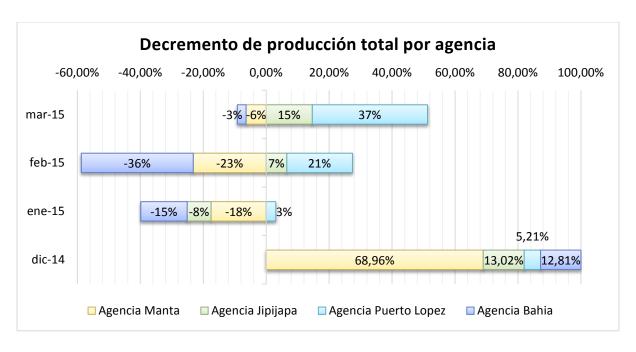
Grafico No. 8



Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello

Se debe comprender que durante esta etapa las únicas cuadrillas que bonificaban eran aquellas que alcanzaban los primeros lugares en cada una de las agencias en las que laboraban.

Grafico No. 9



Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello La metodología utilizada durante este periodo fue la generación de una bonificación a tres categorías, al primer y segundo puesto de actividades masivas y al primer puesto de las actividades industriales.

Al analizar los datos se muestra que los índices entre los periodos de diciembre/2013 a enero/2014 se producen una baja en la producción del 15.01%. Este evento también tiene una afectación dado que en diciembre se aumenta el consumo de diferentes bienes, lo que limita el poder adquisitivo de las personas y se vuelve más dura la recuperación de cartera en enero/2014 dado que priorizan el pago de otras deudas, antes que el del consumo de energía, lo que produjo una reducción en la recaudación de CNEL, afectando la producción de SERCOEL. El mes de febrero se ve impactado porque hay menos días de recaudación, lo que impide generar una mejor producción.

Durante estos meses se continua con una revisión del Sistema Comercial de CNEL el mismo que presenta inconvenientes al momento de la extracción de abonados con deuda, ya que la forma de creación de los listados es en base a códigos generados de acuerdo al vencimiento del tiempo máximo de pago y son generados dos veces en el mes para poder tener una cartera de clientes en mora actualizada, considerando que si los abonados presentan algún pago parcial antes de la fecha de vencimiento el sistema los bloquea y no vuelve a aparecer hasta una próxima actualización.

Considerando los antecedentes expuestos durante la práctica de este proceso de bonificación, se ve altamente afectada ya que, por los parámetros establecidos para alcanzar una bonificación, impulsa a todas las cuadrillas a competir entre sí para llegar una mejor remuneración, lo que se transformaría en una mejor producción para la compañía.

Se genera una preocupación al visualizar que los listados de trabajo no son productivos generando recomendaciones de lugares en los que se podrían realizar gestiones más efectivas y que acciones por parte de la empresa serían necesarias para la mejora en sus actividades.

Un segundo grupo se conforma por los que simplemente se limitan a cumplir con las actividades, pero no buscan mejorar sus rendimientos, lo que conlleva a no cumplir con las órdenes de trabajo tanto para corte y reconexiones, empezando a bajar su producción dado que los únicos que alcanzarían bonificación sería los que se encuentren en los primeros lugares. El mes de Febrero/2014 marca un hito en la producción de SERCOEL en la Zona siendo la más baja desde que inició el contrato. Las unidades no alcanzaron ni a cubrir la meta inicial 450 Reconexiones, lo que incide en una pérdida del 22 % en ese mes.

Al no ser los resultados los esperados en el periodo en mención, se determina realizar una restructuración completa en el mes de marzo, desde la parte administrativa y operativa, culminándola en abril.

Durante la aplicación de esta metodología se puede concluir que las unidades al verse presionadas a llegar a una posición determinada para obtener una bonificación causaba una competencia entre las que constantemente ocupaban los 10 primeros lugares, las 15 restantes se conformaban con lo poco que realizaban, ya que no se sienten recompensadas dando el mínimo esfuerzo por aumentar su compensación, lo que conllevó a presionarlos a su vez de forma anímica para que mejoren sus labores o serían retiradas.

Conclusión de esta etapa, durante la vigencia de esta metodología, existió el descontento de varias unidades ya que no podían alcanzar las primeras posiciones y permanentemente no quedaban entre los 10 primeros, dado que el grupo cada vez

se veía desmotivado e incluso no cumplían con todas las actividades encomendadas se genera una restructuración integral modificando las actividades tanto del personal Administrativo, Operativo y sistema de Bonificaciones.

## 9.6.3. Tercera metodología "Bonificación Grupal por lo facturado en la agencia"

El inicio del mes de abril fue un desafío dado que al realizar una restructuración, iniciando con una redistribución de las funciones administrativas; creando un nuevo cargo Gerente de Proyecto, quien se encargaría de velar por que lo planificado en SERCOEL Matriz se cumpla y a la vez de gestionar con CNEL Unidad de Negocio Manabí, temas inherentes al trabajo diario en la provincia enfocándose principalmente en una mejor recaudación en la Agencia principal Manta y reducción de sanciones impuestas por la contratante.

Aparte de este cambio se redacta una nueva estructura de bonificaciones, la que consistió en generar unas participaciones en todos los niveles tanto administrativas como operativas.

El costo estimado para esta bonificación es de \$6.100 de los ingresos obtenidos, se estima que el 60% de las unidades alcancen una bonificación, es decir se invertiría el 5% de la facturación total para obtener un margen de utilidad del 20% adicional que sería lo empresa recuperaría en productividad.

Dado que antes de aplicar esta metodología existía una división entre los grupos que no permitía un trabajo en equipo, dificultando las actividades y bajando la producción ya que los técnicos no acataban de forma directa las ordenes de la parte administrativa incumpliendo sus labores, lo que conllevo a acciones más estrictas, en las que se aplicaron multas de acuerdo al reglamento interno, salidas de personas y vehículos que no ejecutaban las actividades encomendadas, pero esto era un

malestar general que no permitía aumentar la producción a los niveles deseados. Dado que por la aplicación de sanciones según lo permitido en el reglamento interno de SERCOEL 2012 capitulo decimo, art 28.

Sin existir una reacción positiva de los colaboradores, se empezó a visualizar de otra forma el inconveniente, al generar entrevistas individuales con los trabajadores para entender cuáles eran sus impresiones hacia la compañía y las labores encomendadas, los mismos que manifestaron un interés único en mejores condiciones salariales para poder incrementar su producción.

En base a estas afirmaciones y debido a que hasta este punto se había cambiado en más de un 50% la nómina inicial de 94 trabajadores se decide como empresa realizar una nueva modificación que consistía en mentalizar al grupo como uno solo, motivándolos a que todos ejecuten sus actividades llevándolas a un fondo en común que al final del periodo de alcanzar la meta todos tendrían una bonificación, lo que llevaría a un fortalecimiento como grupo a sabiendas que todos tendrían mejores réditos económicos y condiciones laborales.

A continuación, se muestra la tabla aprobada:

Cuadro No. 8

Bonificaciones	Como Grupo	Promedio Por Unidad	USD	or Grupo	USD p	or Persona
	11250 a 13749	450 a 549	\$	50.00	\$	25.00
	13750 a 16249	550 a 649	\$	125.00	\$	62.50
Pango	16250 a 18749	650 a 749	\$	75.00	\$	87.50
Rango	18750 a 21249	750 a 849	\$	225.00	\$	112.50
	21250 a 13749	850 a 949	\$	275.00	\$	137.50
	23750 en adelante	950 en adelante	\$	350.00	\$	175.00

Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello A su vez se reconoce hacia los supervisores la cancelación de una bonificación en base a la producción global alcanzada dado que ellos deben garantizar la ejecución de las actividades de acuerdo a los muestreos que se realizan a los libros de trabajo a todas las unidades. De la misma forma se consideró al personal de digitación quienes realizan el ingreso tanto de las suspensiones y reposiciones dentro en el sistema comercial (SICO), el mismo que permite al final de un periodo mensual realizar la liquidación de las reconexiones ejecutadas, lo que faculto a todas las personas que prestan sus servicios dentro del proyecto se vuelvan más colaboradoras y responsables en sus actividades en base al principio "todos ganamos con un trabajo en conjunto".

También se destaca un aspecto importante para aumentar la producción como compañía, al otorgar CNEL aprobación hacia SERCOEL para la ejecución directa de la extracción de los clientes del sistema comercial (SICO), lo que conllevo a un mejor trabajo de la cartera de CNEL y a su vez la gestión por perifoneo se considera como una gestión efectiva.

En base a lo anterior y con la implementación de esta propuesta se visualizó importantes mejoras en la producción de las unidades incrementando en un 24% comparando el periodo de marzo a abril del 2014 consolidándose un grupo de trabajo más armónico y se generalizo una aspiración a mejores compensaciones.

Al realizar un análisis de cada uno de los meses en vigencia se pudo determinar que la metodología creó dos grupos de trabajadores

- Colaboradores: quienes buscaban superarse mes a mes 40%
- Conformistas: cumplían únicamente su cuota 60%

Para reducir la cantidad de trabajadores que realizaban únicamente un pequeño esfuerzo por aumentar sus índices se empezó a marcar en los listados de trabajos

la cantidad mínima de acciones que debían realizar siendo observados de no ejecutarlas.

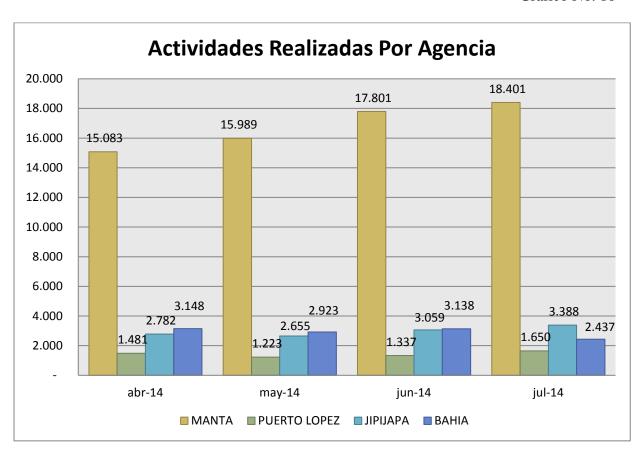
A continuación, se muestran los resultados netos alcanzados en total de actividades por cada Agencia:

Cuadro No. 9

AGENCIAS	Apr-14	May-14	Jun-14	Jul-14
MANTA	15,083	15,989	17,801	18,401
PUERTO LOPEZ	1,481	1,223	1,337	1,650
JIPIJAPA	2,782	2,655	3,059	3,388
BAHIA	3,148	2,923	3,138	2,437
TOTAL	22,494	22,790	25,335	25,876

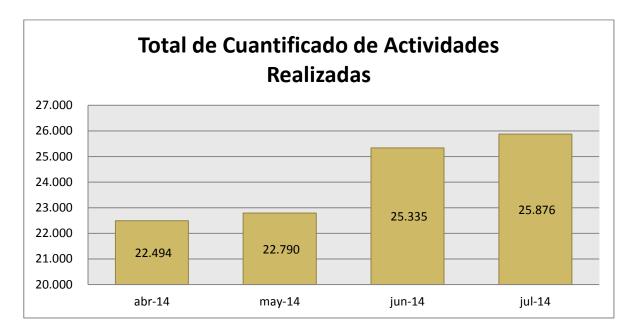
Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello

Grafico No. 10



Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello

#### Grafico No. 11



Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello

Al estar en el cuarto mes de actividades con esta metodología, se empezó a visualizar el descontento de ciertos colaboradores que pese a su sacrificio, no visualizaban una diferenciación contra el resto del equipo, siendo el grupo que presentaba molestias los que más colaboraban, y no dejaban actividades pendientes y cuando se requería que cubran lo no realizado por otra persona las ejecutaban sin ningún reparo, evitando que causaren sanciones a la compañía.

Al no verse retribuidos, y que las unidades que colaboraban poco o no lo hacían percibían lo mismo que ellos se generó un malestar entre todos.

Como compañía se efectuaron varias acciones durante este periodo siendo entre ellas; la suspensión del bono a las unidades que por no ejecutar alguna actividad que hubiese causado algún tipo de sanción por parte de la CNEL Unidad de Negocio Manabí y de ser reincidente se le emitían amonestaciones económicas y si reiteraban en continuar con este comportamiento su salida de la empresa.

La que se ejecutó de acuerdo a lo que estipula el Reglamento Interno de SERCOEL S.A. y el Código de Trabajo del Ecuador.

Con estos antecedentes, y el compromiso que adquirieron todas las unidades al final de este periodo metodológico en aumentar su producción como grupo solicitando una mejora en su ingreso por bonificación, siendo solicitado que se demuestre la voluntad del cambio y según lo que mostrasen se realizaría un nuevo planteamiento. Se puede concluir que esta metodología sirvió para fortalecer los lazos entre la parte administrativa y operativa ya que comprendieron mutuamente que de las actividades que ejecutan son valiosas para todos los involucrados y de no brindar su máximo esfuerzo los perjudicados finalmente serán ellos. Dado que como compañía al hablar de trabajos de producción y de la misma disminuir se deberán hacer reajustes de personal hasta que se vuelva a equilibrar económicamente este servicio de recuperación de cartera.

## 9.7. Síntesis de las Metodologías de Bonificación

De las consideraciones más importantes de cada metodología se puede mencionar lo siguiente:

## Primera metodología "Bonificación por Rangos"

- Menores índices por actividades no ejecutadas
- Colaboración de los técnicos con la parte administrativa sobre qué sectores podrían ser más productivos.
- Niveles Tolerables de producción por unidad

Segundo Proceso Metodológico "Bonificación a los primeros lugares en producción".

Competencia por mejor Producción.

Aspecto negativo; Inconformidad de las unidades que no lograban ingresar en los parámetros diferenciándose altamente de los primeros lugares.

## Tercera metodología "Bonificación Grupal por lo facturado en la Zona"

- Consolidación de los colaboradores
- Tanto administradores como operativos se empezaron a resolver los inconvenientes
- Mejor trabajo en equipo
- Comprometimiento de los trabajadores en realizar las acciones entregadas.
- Aumento mensual en la producción general
- Al cuarto mes de implementada la metodología las unidades más productivas solicitaban mejores condiciones.

El aspecto negativo de la metodología implementada; es la inconformidad de los trabajadores que realizan un mayor esfuerzo para obtener una producción que beneficie al grupo contra los que realizan lo mínimo.

## 9.8. Estudio evaluativo de las metodologías aplicadas

Para identificar cual es la percepción de los trabajadores de acuerdo a los diferentes procesos metodológicos implementados, se realizó un formulario de percepción de los trabajadores, el mismo que 38 colaboradores de un total de 94 completaron entre personal técnico, administrativo y de supervisión de las agencias Manta, Jipijapa y Puerto López, quienes participaron de estos procesos metodológicos y aún continúan laborando en la compañía hasta la fecha de su compilación (11 de marzo de 2015). A continuación, se muestran los resultados obtenidos:

Tema del formulario: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa

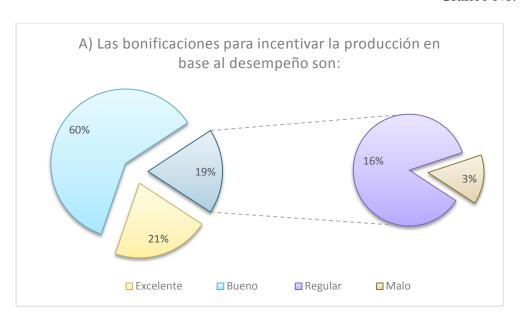
Periodo de estudio: de septiembre de 2013 a septiembre de 2014

Los dos enunciados iniciales (A y B) se refieren a la percepción de los trabajadores con respecto a percibir una bonificación.

#### A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

Excelente 21% Bueno	60%	Regular	16%	malo	3%	1
---------------------	-----	---------	-----	------	----	---

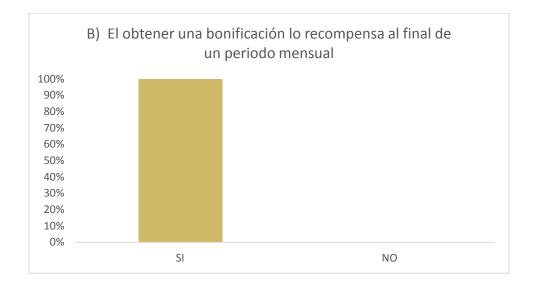
Grafico No. 12



## B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

SI 100% NO 0%

Grafico No. 13



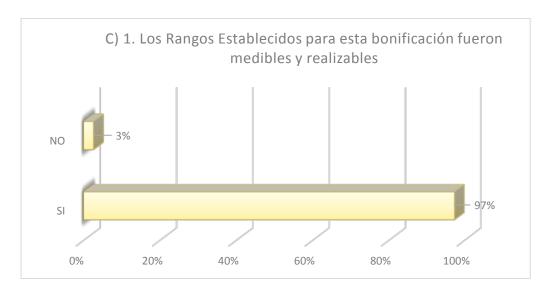
Durante el septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E, donde se permite evaluar la percepción de los colaboradores de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

## C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad

1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

SI 97% NO 3%

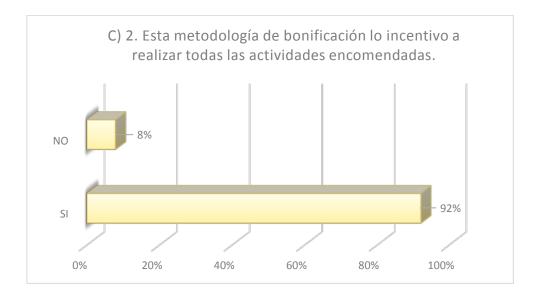
Grafico No. 14



2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

SI 92% NO 8%

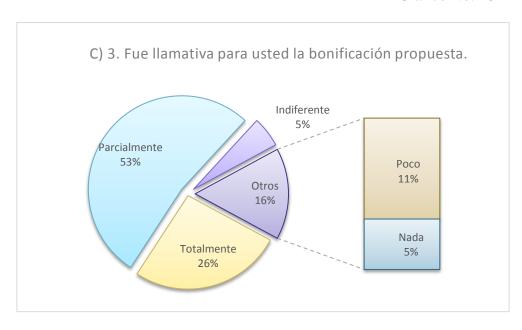
Grafico No. 15



3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente 26% Parcialmente	53%	Indiferente	5%	Poco	11%	Nada	5%	
-----------------------------	-----	-------------	----	------	-----	------	----	--

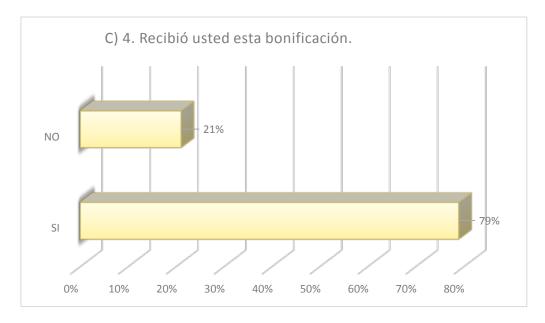
Grafico No. 16



4) Recibió usted esta bonificación.

SI 79% NO 21%

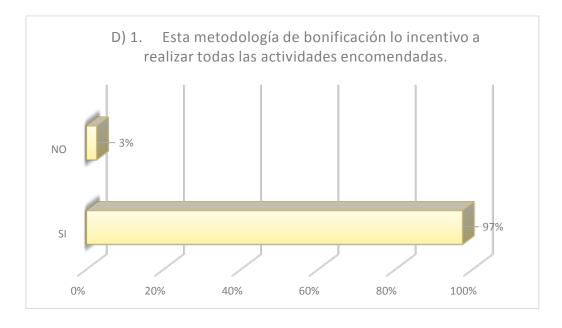
Grafico No. 17



- D) Bonificación por alcanzar la mejor posición en el ranking global en tabla de producción primeros lugares
  - 1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

SI 95% NO 5%

Grafico No. 18



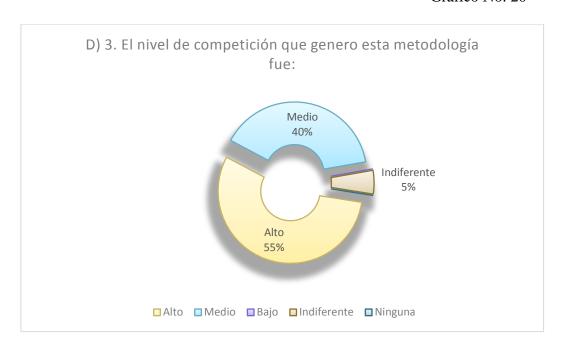
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Grafico No. 19



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

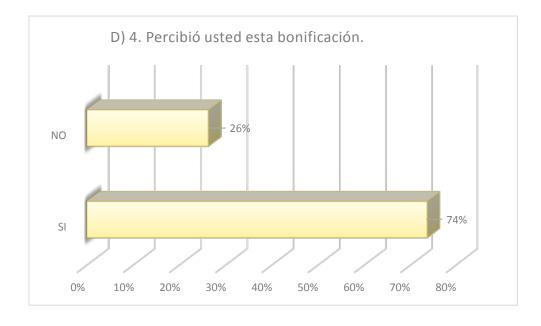
Grafico No. 20



4) Percibió usted esta bonificación.

SI 74% NO 26%

Grafico No. 21

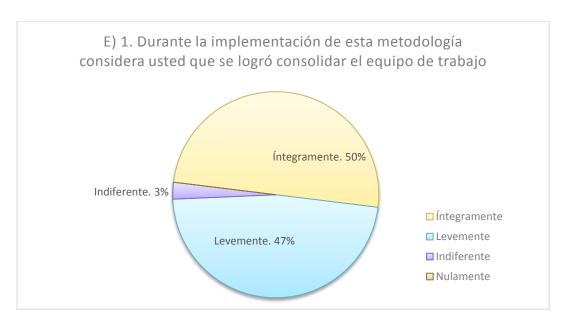


## E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

Íntegramente	50%	Levemente	47%	Indiferente	3%	Nulamente	0%
--------------	-----	-----------	-----	-------------	----	-----------	----

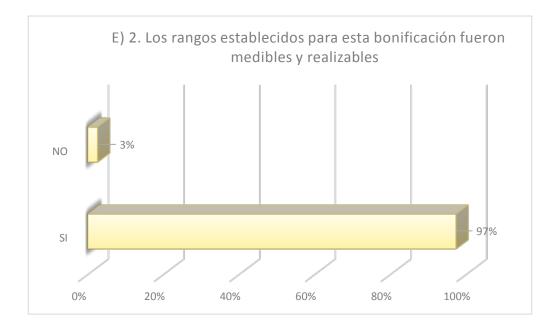
Grafico No. 22



2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

SI 97% NO 3%

Grafico No. 23



3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

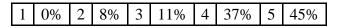
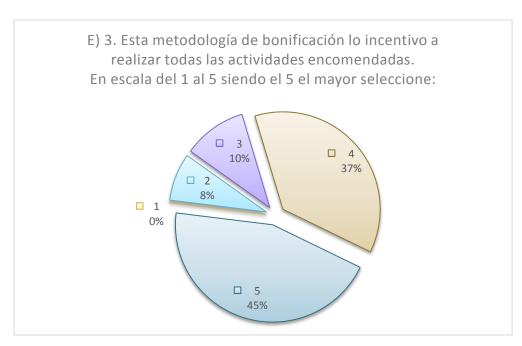
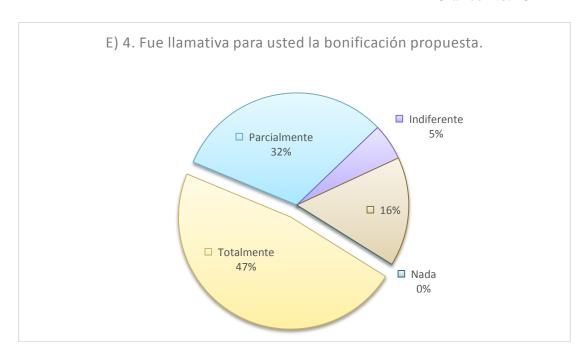


Grafico No. 24



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

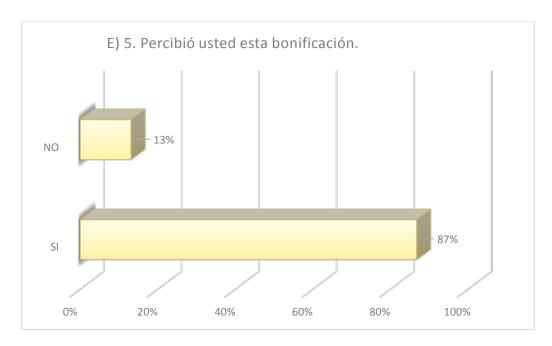
Grafico No. 25



5) Recibió usted esta bonificación.

SI 87%	NO	13%
--------	----	-----

Grafico No. 26



F) De los modelos de bonificación efectuados en el último año cual lo motivo para aumentar su rendimiento.

39%

1) Por Rangos (Bonificación en base a producción por cuadrilla).

2) Por Posición General (Bonificación del Primer y Segundo

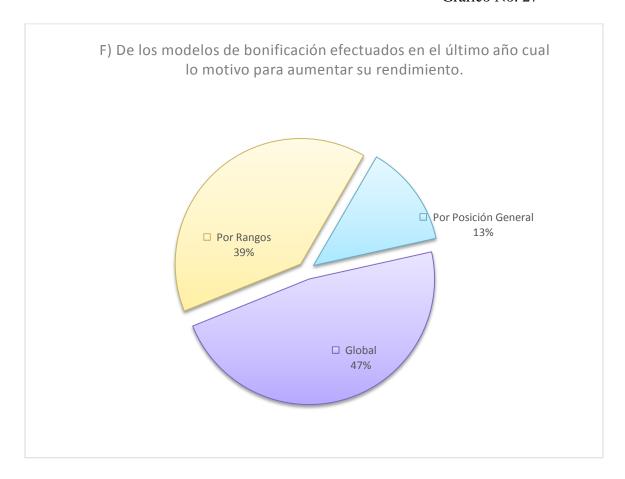
13%

47%

Lugar).

3) Global (Bonificación percibida por producción general bonificación para todas las cuadrillas de forma indiferente

Grafico No. 27



Una vez efectuado el análisis a las respuestas de cada uno de los enunciados y preguntas elaboradas en el Formulario de Percepción de los trabajadores se puede concluir lo siguiente:

De los colaboradores encuestados el 82% poseen una percepción de que toda bonificación es buena, considerando que al 100% les gustaría recibir un reconocimiento adicional en base a su esfuerzo, indicando que los tres procesos metodológicos fueron convenientes para los trabajadores, mencionando que en su mayor parte los parámetros eran alcanzables.

Al evaluar la apreciación referente a cada una de las metodologías implementadas, se evidenció que el primer proceso metodológico por rangos de actividades, con una retribución monetaria en cada uno de niveles, mostró que los trabajadores se sentían recompensados en base a su esfuerzo. Esto se lo demuestra con un 92% de afirmaciones de personas que se esmeraban en cumplir sus labores y un indicador del 26% que estaban totalmente atraídos a esta propuesta y un 53% que les era llamativa, resultando en una oferta que merece la atención. Para aumentar el interés de los trabajadores, el resultado final fue de un 79% de encuestados que recibieron efectivamente la bonificación en esta etapa.

Al revisar la percepción en el segundo proceso metodológico de acuerdo a los datos mostrados de este formulario, se percibe que en su efecto hay un 97% de aceptación y compromiso en ejecutar las actividades encomendadas, Teniendo un alto nivel de competitividad entre las cuadrillas de trabajo, siendo más atractiva por el desafío que conlleva alcanzar los primeros lugares, teniendo como resultado que el 74% de los encuestados lograron alcanzar esta bonificación.

Al revisar los datos por los análisis en grupos focales, se obtiene que esta metodología obtuvo mejores resultados en las agencias pequeñas, es decir Puerto López, Jipijapa y Bahía, dado por la cantidad de unidades no mayores a seis. Considerando que, en la Agencia Manta, al haber un mayor número de unidades, no resulto efectiva, se debe considerar que la confiabilidad de un grupo focal es

determinada por la cualificación de los integrantes, recomendadas un máximo 12 personas, teniendo un grupo de 25 colaboradores no se puede extraer información fiable debido a que los participantes se muestran intimidados por la opinión de los líderes de grupo.

La tercera metodología de Bonificación buscó integrar los lazos entre los trabajadores, evitando que se generen sanciones por no ejecución de labores.

Cabe destacar que esta metodología fue creada en base a los problemas que generó el anterior proceso, de donde un grupo de 25 cuadrillas solo bonificaban tres en la Agencia Manta. Al implantar una metodología grupal, los resultados de acuerdo a las personas fue el siguiente:

El 50% logro consolidarse íntegramente y el 47% levemente, indicando que hubo mayor colaboración entre todos los involucrados, destacándose en que el 82% de los trabajadores optimizó sus labores, ejecutándolas a tiempo, alcanzando un 97% de aceptación y recibiéndola el 87% considerando que el 21% que incide en que no fue llamativa la propuesta se mostró inconforme por el efecto de que existieron unidades conformistas y renuentes a mejoras en beneficio del grupo.

Se destaca que de los modelos con mayor aceptación durante su implementación son el Global con 47% y por rangos con un 39%.

Coincidiendo que con la aplicación de la primera y tercera metodología se obtuvieron mejores resultados, dado que en ambas se atestiguó un incremento en la producción de las unidades, en base a los resultados obtenidos tanto por los índices de producción grupal mensual y de acuerdo a lo expresado por los colaboradores en los formularios de percepción se formula el siguiente planteamiento:

# ¿Qué tal si involucrásemos al personal administrativo y de supervisión de forma grupal, y a los operadores de forma individual?

Al considerar el desenvolvimiento de las personas de acuerdo a las actividades y tareas que deben desempeñar, bajo la teoría de que pasaría si se promoviera una solución que involucrase a todo el personal que colabora en cada una de las agencias y visualizando los diversos procesos metodológicos expuestos anteriormente en base a las fortalezas y debilidades encontradas durante su aplicación, se reflejó que el personal administrativo y el de supervisión mejoraron su desempeño proponiendo soluciones que se acoplaban a las necesidades de la empresa, las mismas que permitieron mejorar la percepción y la fidelidad de los colaboradores.

A su vez considerando la evaluación mediante grupos focales a la parte operativa se determinó que ellos desean participar en un sistema que no los recompense por igual sino de acuerdo a su desenvolvimiento, es decir que se establezcan rangos mínimos y máximos en diferentes escalas. A su vez se pudo determinar que si existiesen unidades que alcanzaban el mismo nivel, se las diferenciaría con una recompensa adicional, distinguiendo de manera extraordinaria el esfuerzo extra generado por los colaboradores.

Señalando que una de las mejores maneras de compensar a los colaboradores indistintamente de la actividad que ejecutasen contendría las mejores características de los tres métodos.

#### 9.9. Aspectos Destacados

De las tres metodologías destaca lo siguiente:

- De la primera metodología
  - o Rangos y niveles de metas
  - o Eficacia de un mejor trabajo por unidad
- De la Segunda metodología
  - o Competición por ser la mejor unidad
- De la Tercera metodología
  - o Rangos de Metas para el personal administrativo y supervisión
  - Mayor Trabajo en equipo

## 10. Estructuración de una metodología idónea

En base al desarrollo de las actividades asentadas dentro de esta investigación y donde al visualizar los resultados de las distintas metodologías de bonificación implantadas durante el proceso de corte y reconexión dentro de las agencias de Manta, Jipijapa, Puerto López y Bahía de Caráquez que operan en el área de concesión de CNEL EP Unidad de Negocio Manabí, sé estableció e implanto una metodología que se ajusta a los lineamientos del buen vivir de nuestros colaboradores y productividad esperada por la compañía.

Por lo que se constituye con una combinación de los mejores aspectos de las tres metodologías de bonificaciones expuestas en esta tesis siendo la orientación de esta última metodología que todos los colaboradores administrativos y operativos involucrados en la ejecución de actividades de recuperación de cartera alcancen una

bonificación acorde a su dedicación, compromiso y cumplimiento en la ejecución de las actividades de trabajo designadas.

Estableciendo una bonificación variable, mediante rangos y un adicional por llegar al primer puesto por alcanzar la mayor producción la misma que puede estar en un rango de USD 50,00 a un aumento de USD 450,00 en una producción mínima de 500 actividades por cuadrilla, a su vez de lograr una producción global considerable resultante de la multiplicación de la producción mínima contra la cantidad de unidades el personal administrativo que comprende digitadores y supervisores recibirían una bonificación.

Cuadro No.10 Actividades **USD** por Persona Como Grupo Por Unidad 3000 a 3599 500 a 599 \$ 50,00 3600 a 4199 600 a 699 \$ 75,00 4200 a 4799 700 a 799 \$ 125,00 800 a 949 4800 a 5699 \$ 200.00 5700 en adelante 950 en adelante \$ 450,00

Se refiere a las actividades de acuerdo al cálculo por agencia que de llegar a la meta se volverán en bonificación para cada uno de los colaboradores en el cargo de supervisores y digitadores Representa a las actividades ejecutadas que de cumplirse se volverán en bonificación para cada uno de los auxiliares técnicos y choferes

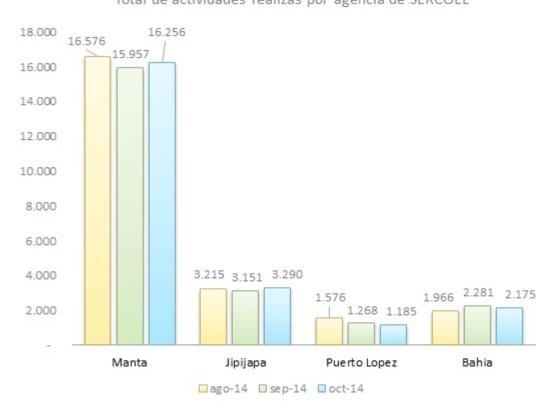
Como incentivo adicional a la primera unidad se le otorgará un bono adicional, el mismo que podrá ser variable, siendo este extraído del 50% del Bono de la que obtuviere el último lugar por mayor a una diferencia de 150 actividades contra el primero.

Gráfico No. 28

Se optó por bonificar a todo el personal administrativo siempre y cuando no baje la producción global mínima establecida en la base de rango global de la compañía y de esta manera evitar que la producción aminore por falta de compromiso de los colaboradores en la sección de ingreso de información y elaboración de reportes para que se genere un compromiso de contribución directa, alcanzando la meta deseada.

Una vez implementada esta metodología durante los tres primeros meses se obtuvo el siguiente resultado.

Total de actividades realizas por agencia de SERCOEL



Fuente: Coordinación de Planificación y Desarrollo – SERCOEL S.A. Elaborado Por: Ing. Alberto Villacrés Tello

Donde se refleja que al cambiar la metodología inicialmente se percibe una diferencia contra el mes de Julio/2014 donde se percibe por última vez la tercera metodología el que resulto un mes atípico por el pago acumulado de actividades pendientes y más días de trabajo.

En los meses de agosto, septiembre y octubre en el cual se aplica una metodología de compensación combinada en base a las tres variables rango, competitividad y eficiencia tendiendo a un crecimiento estable de la producción en cada una de las agencias.

#### 11. Conclusiones

Se puede concluir en base a los objetivos generales y en las estrategias metodológicas implantadas dentro de esta investigación contundente, que el estudio realizado aporta de manera favorable al recurso humano permitiendo una estabilidad laboral y eficacia en las funciones encomendadas a los colaboradores, considerando que todas las personas requieren de una motivación, de acuerdo al nivel de su desempeño, donde se genera un aumento productivo y de responsabilidad entre todos.

Como sea percibida, dependerá del comportamiento y nivel de ingreso de cada uno de los trabajadores, siendo esta tesis enfocada en un área relevante del sector eléctrico del país, determinando, que indiferentemente la actividad desempeñada y el sueldo percibido, siempre será necesario incentivar a los trabajadores.

La orientación metodológica de esta tesis está dada por un diseño de investigación que se aplica coherentemente con lo señalado en los objetivos generales mediante la construcción de diálogos grupales generativos y apreciativos con los colaboradores de cada una de las

agencias de SERCOEL S.A., de acuerdo al enfoque de metodologías en la perspectiva evaluada a cada trabajador se plantea la generación de un ciclo de estrategias que considere tres fases:

"Identificación de una idea general" (Construir una visión compartida del problema a resolver).

"La exploración" o planteamiento de hipótesis de acción concebidas como acciones a realizar para cambiar la práctica concreta.

"Co-Construcción de la planificación general" Es el primer paso de la acción. En que se integra la revisión del problema inicial, la visión de los factores a cambiar, e inventario de los medios con que se cuenta y la planificación de los instrumentos para solventar las necesidades de los usuarios.

En este segmento en específico al tener políticas y metodologías que permitan a todos los involucrados gozar de los beneficios adicionales a los pactados en el contrato de trabajo. Una vez realizada la unificación de los aspectos relevantes de las tres metodologías se lograra obtener una mejor compensación para nuestros colaboradores administrativos y cuadrillas de trabajo operativas que generasen una producción en base a los rangos establecidos, permitiéndose durante el cumplimiento de una jornada laboral de 8 horas diarias y con el correcto uso de las herramientas provistas por la empresa, reducir el tiempo de labores diarias sin generación de horas complementarias o suplementarias, pudiendo compartir con sus familias o dedicar su tiempo en actividades de superación personal, a sabiendas que en base a su esfuerzo percibirán una mejor compensación permitiéndose renovar sus condiciones de vida.

#### Bibliografía

- H. Congreso Nacional. «Codigo de Trabajo.» <u>Codificación 17, publicada en el Registro Oficial</u> <u>Suplemento 167 de 16-Dic-2005 Contiene hasta la reforma del 26-Sep-2012</u>. Quito: Registro Oficial, 2005. 2-4.
- Freire, Ab. Jorge Luis. <u>Reglamento Interno SERCOEL S.A.</u> Guayaquil: Ministerio de Relaciones Laborales, 2013.
- Fundación Wikimedia, Inc. «Fundación Wikimedia, Inc.» 20 de Agosto de 2014. <u>Wikipedia.</u> 27 de Agosto de 2014 <a href="http://es.wikipedia.org/wiki/Manta\_%28Ecuador%29">http://es.wikipedia.org/wiki/Manta\_%28Ecuador%29</a>.
- García González, Andrés y Keyra Urdaneta. «WebProfit Ltda.» 07 de Julio de 2014. Gestiopolis. 27 de marzo de 2015 <a href="http://www.gestiopolis.com/estrategias-compensacion-laboral-para-mejorar-desempeno-personal/#autores">http://www.gestiopolis.com/estrategias-compensacion-laboral-para-mejorar-desempeno-personal/#autores</a>.
- INEC. «ecuadorencifras.gob.ec.» 2010. <u>Ecuador en Cifras.</u> 18 de Diciembre de 2014 <a href="http://www.ecuadorencifras.gob.ec/wp-content/descargas/Manu-lateral/Resultados-provinciales/manabi.pdf">http://www.ecuadorencifras.gob.ec/wp-content/descargas/Manu-lateral/Resultados-provinciales/manabi.pdf</a>>.
- La Asamblea Constituyente. <u>Ley Organica del Sistema Nacional de Contratacion Publica</u>. Quito: Registro Oficial No. 395, 2008.
- López Estrada, Raúl Eduardo y Jean-Pierre Deslauriers. «Margen.» Vers. No. 61. Junio de 2011. Margen, Portal de Trabajo Social y Ciencias Sociales. Ed. Margen No. 61. 12 de Julio de 2014 <a href="http://www.margen.org/suscri/margen61/lopez.pdf">http://www.margen.org/suscri/margen61/lopez.pdf</a>>.
- Mella, Orlando. <u>Grupos Focales Técnica de Investigación Cualitativa</u>. Julio de 2000. 05 de Diciembre de 2015 <a href="http://upvv.clavijero.edu.mx/cursos/Maestria/DiplomadoMediaSuperior/modulo3/documentos/once.pdf">http://upvv.clavijero.edu.mx/cursos/Maestria/DiplomadoMediaSuperior/modulo3/documentos/once.pdf</a>.
- Ramirez, Augusto. <u>La teoría del conocimiento en investigación científica: una visión actual.</u> Vol. 70. Lima: An. Fac. med. [online], 2009.
- Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo SENPLADES. <u>Plan Nacional de Desarrollo / Plan Nacional para el Buen Vivir 2013-2017</u>. Quito: Consejo Nacional de Planificación, 2013.
- Tarantino, Salvatore. «© HispaVista Globedia.» 29 de Marzo de 2013. <u>Globedia.</u> 17 de Octubre de 2014 <a href="http://ec.globedia.com/compensacion-laboral-salario-emocional">http://ec.globedia.com/compensacion-laboral-salario-emocional</a>>.

# ANEXOS

#### Descripción del puesto referente al Organigrama correspondiente al gráfico N°1

#### 1 Gerente de Agencia

Tiene por finalidad verificar el cumplimiento y ejecución de las siguientes actividades

- a. Hacer cumplir las políticas impartidas por la compañía en formatos y forma de ejecución de trabajos.
- b. Velar por la continuidad operativa.
- c. Verificar y dar seguimiento a la evolución de la producción de las unidades.
- d. Solución de conflictos internos y externos.
- e. Manejo de la relación entre SERCOEL y CNEL EP Unidad de Negocio Manabí.
- f. Asignación de trabajos a sus dependientes

#### 2 Jefe de Supervisión de Operaciones

- a. Asignación de trabajos a los supervisores para verificación de las novedades
- b. Planificación de trabajos y Control de ingreso de la información.

#### 3 Supervisor

- a. Control de los trabajos asignados a los auxiliares técnicos mediante muestreo
- b. Soporte y Monitoreo a los auxiliares técnicos

## 4 Digitador

- a. Verificación de la información entregada por los técnicos eléctricos
- b. Ingreso de información en el sistema
- c. Preparación y despacho de órdenes de trabajo

#### 5 Técnicos Eléctricos

- a. Ejecución de actividades asignadas en las ordenes de trabajo
- b. Reporte de Novedades

#### 6 Vehículos

a. Transporte del técnico eléctrico y sus herramientas

#### Descripción del puesto referente al Organigrama correspondiente al gráfico N°2

#### 1 Supervisor / Jefe de Agencia

- a. Hacer cumplir las políticas impartidas por la compañía en formatos y forma de ejecución de trabajos.
- b. Velar por la continuidad operativa.
- c. Verificar y dar seguimiento a la evolución de la producción de las unidades.
  - i. Control de los trabajos asignados a los auxiliares técnicos mediante muestreo
- d. Solución de conflictos internos y externos.
  - i. Soporte y Monitoreo a los auxiliares técnicos
- e. Manejo de la relación entre SERCOEL y CNEL EP Unidad de Negocio Manabí.

#### 2 Digitador

- a. Verificación de la información entregada por los técnicos eléctricos
- b. Ingreso de información en el sistema
- c. Preparación y despacho de órdenes de trabajo

#### 3 Técnicos Eléctricos

- a. Ejecución de actividades asignadas en las ordenes de trabajo
- b. Reporte de Novedades

#### 4 Vehículos

a. Transporte del técnico eléctrico y sus herramientas

Nota: en este segundo esquema se agrupan agencias que por su tamaño no pasan de 6 cuadrillas es decir un total de 12 personas.

# Grupos de inducción de metodologías al personal administrativo y operativo





# Ejecución de Actividades











Guayaquil, 22 de Agosto de 2014

CPD -2014-017

A: GERENTE GENERAL C.C: JEFA ADMINISTRATIVA FINANCIERA

En Base a los estudios realizados durante los últimos meses se presenta un nuevo Esquema de Bonificaciones para las Zonas 2 y 6 vigente desde Agosto de 2014.

Bonificaciones Zona 2 (Jipijapa)	Activ	idades		USD por Persona	
	Como Grupo (6 U)	Rangos Por Unidad	USD por Cuadrilla		
Service Control	3000	500 a 599	\$ 100,00	\$ 50,00	
The second second	3600	600 a 699	\$ 150,00	\$ 75,00	
Rango	4200	700 a 799	\$ 250,00	\$ 125,00	
	4800	800 a 949	\$ 400,00	\$ 200,00	
	5700	950 en adelante	\$ 900,00	\$ 450,00	

Bonificaciones Zona 2 (Puerto López)	Activ	idades		FIXES IN EDUC
	Como Grupo (3 U)	Rangos Por Unidad	USD por Cuadrilla	USD por Person.
- N. W.	1500	500 a 599	\$ 100,00	\$ 50,00
	1800	600 a 699	\$ 150,00	\$ 75,00
Rango	2100	700 a 799	\$ 250,00	\$ 125,00
	2400	800 a 949	\$ 400,00	\$ 200,00
	2850	950 en adelante	\$ 900,00	\$ 450,00

Bonificaciones Zona 6	Activ	idades	ACCOUNTED TO	USD por Persona	
	Como Grupo (6U)	Rangos Por Unidad	USD por Cuadrilla		
Company of the last	3000	500 a 599	\$ 100,00	\$ 50,00	
	3600	600 a 699	\$ 150,00	\$ 75,00	
Rango	4200	700 a 799	\$ 250,00	\$ 125,00	
0.000	4800	800 a 949	\$ 400,00	\$ 200,00	
	5700	950 en adelante	\$ 900,00	\$ 450.00	

#### Bonificación

- · de las Cuadrillas: en base a los Rangos por Unidad
- de los Supervisores: en base al global alcanzado como Grupo
- de las Digitadoras: Valor Fijo de 100 USD desde el cumplimiento del mínimo como grupo Zona 6 (3000), grupo Zona 2 (Jipijapa 3000 y Puerto López 1500), y \$50.00 adicionales por cada rango a partir del tercer nivel.





#### Consideraciones Especiales

Como incentivo adicional a la primera unidad se les otorgará un bono especial, el mismo que será a criterio de la administración.

#### Multas

Unidades que ocasionasen multas por corte o reconexión no ejecutada y no sea justificada ante los fiscalizadores de CNEL, obtendrán una amonestación de acuerdo lo que establece el reglamento interno de la compañía, en caso de <u>reincidencia</u> la compañía se reserva el derecho de separar a la unidad, sin derecho a bonificación.

De la misma forma trabajadores que injustificadamente faltasen a los principios y políticas de la compañía, y no utilicen los implementos de seguridad y que afecten a la imagen corporativa, serán objeto de sanciones de acuerdo a lo que estipule el Reglamento Interno.

Atentamente,

Ing. Alberto Villacrés Tello.

Coordinador de Planificación y Desarrollo



Guayaquil, 22 de Agosto de 2014

CPD -2014-016

A: GERENTE GENERAL

C.C: JEFA ADMINISTRATIVA FINANCIERA

En Base a los estudios realizados durante los últimos meses se presenta un nuevo Esquema de Bonificaciones para la Zona 1, vigente desde Agosto de 2014

Bonificaciones Zona 1	Activi	dades	HED	C d - III -			
	Como Grupo (25 U)	Rangos Por Unidad	USD por Cuadrilla		uso por Persona		
TARRELLE .	13750	550 a 649	\$	140,00	\$	70,00	
	16250	650 a 749	\$	185,00	\$	92,50	
Rango	18750	750 a 899	\$	340,00	\$	170,00	
	22500	900 a 1049	\$	500,00	\$	250,00	
	26250	1050 en adelante	\$	900,00	\$	450,00	

#### Bonificación

- · de las Cuadrillas: en base a los Rangos por Unidad
- de los Supervisores: en base al global alcanzado como Grupo
- de las Digitadoras: Valor Fijo de 150 USD desde el cumplimiento del mínimo como grupo (13750) y \$50.00 adicionales por cada rango a partir de 18750 Rx

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

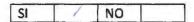
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

			4
Excelente	Duana :/	Regular	Malo
Excelente	Bueno /	Legular i	IVIAIO

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un período mensual

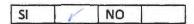


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

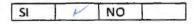
SI	×	NO		
			_	

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



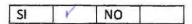
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada



D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares										

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



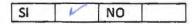
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

	-			
Alto	Medio	Bajo	Indiferente	Ninguna

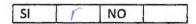
4) Percibió usted esta bonificación.



- E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
  - Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

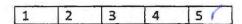
	/		
Integramente'	Levemente	Indiferente	Nulamente

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



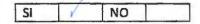
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada	



<ul> <li>F) De los modelos de aumentar su rendin</li> </ul>	bonificación efectuados en el último siento.	año cual lo motivo para						
	1) Por Rangos (Bonificación en base a pro	oducción por cuadrilla).						
<ul> <li>2) Por Posición General (Bonificación del Primer y Segund</li> <li>3) Global (Bonificación percibida por producción general bara todas las cuadrillas de forma indiferente).</li> </ul>								
Cargo: Auxilian Elec	tico	dad: 26						
Tiempo de laboral en la cor	mpañía: 15 moses.							

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

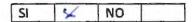
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

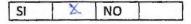
Excelente	Rugno V	Regular	Malo
LACEIGITE	Bueno X	regulat	IVIAIU

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

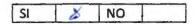


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

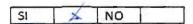


 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



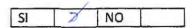
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente X	Indiferente	Poco	Nada
	, at braining p			



D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción primeros lugares												

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



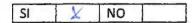
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente <sup>X</sup>	Indiferente	Poco	Nada

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

Alto	Medio	Bajo	Indiferente	Ninguna

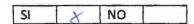
4) Percibió usted esta bonificación.



- E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
  - 1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

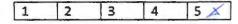
Íntegramente	Levemente	Indiferente	Nulamente

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

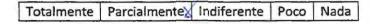


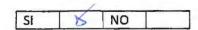
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





<ul> <li>F) De los modelos de aumentar su rendi</li> </ul>	e bonificación efectuados en el últin miento.	no año cual lo motivo para
	1) Por Rangos (Bonificación en base a	producción por cuadrilla).
8	2) Por Posición General (Bonificación	del Primer y Segundo Lugar).
	<ol> <li>Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma in</li> </ol>	
Nombres y Apellidos:	BRCOS PONCE Quimis	Fecha: 23 - 12-2014
Cargo: Electricis	Edad: 35	
Tiempo de laboral en la co	ompañía: 15 meses	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

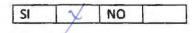
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

	/		
Excelente	Bueno /	Regular	Malo

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

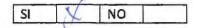


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

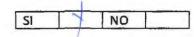
		1	
SI	-	I NO I	

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



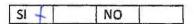
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

	/			
Totalmente)	→ Parcialmente /	Indiferente	Poco	Nada



D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción primeros lugares												

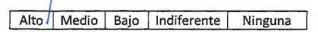
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



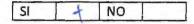
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:



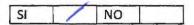
4) Percibió usted esta bonificación.



- E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
  - 1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

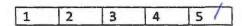
Íntegramente	Levemente	Indiferente	Nulamente

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

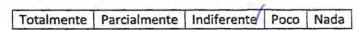


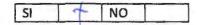
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





F) De los modelos de l aumentar su rendim	ponificación efectuados en el últin iento.	no año cual lo motivo para
	L) Por Rangos (Bonificación en base a	producción por cuadrilla).
<u>/</u> 2	Por Posición General (Bonificación	del Primer y Segundo Lugar).
3	<ul> <li>Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma i</li> </ul>	
Nombres y Apellidos: Ton	is HANIONO MANTINEZ SEME	Fecha: 23/16/2014
Cargo: contAbon RECO	PENADA DE CANTENS	Edad: 49
Tiempo de laboral en la com	npañía: 15 MICCO	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

	Durana	Describes	BA-I-
xcelente	Bueno ø	Regular	Malo

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

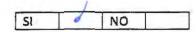
SI	6	NO	

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



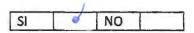
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

	/			
Totalmente 4	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

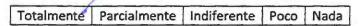


D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares										

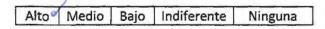
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



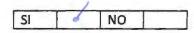
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



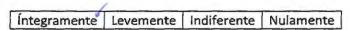
3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:



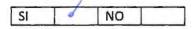
4) Percibió usted esta bonificación.



- E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
  - 1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

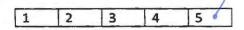


2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

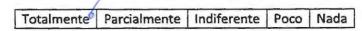


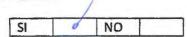
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





r) De los modelos de bol aumentar su rendimier	nificación efectuados en el último año cual lo motivo paro nto.
1)	Por Rangos (Bonificación en base a producción por cuadrilla).
2)	Por Posición General (Bonificación del Primer y Segundo Lugar).
3)	Global (Bonificación percibida por producción general bonificación para todas las cuadrillas de forma indiferente).
	Vicente Menenolez Gonzalez 23/12/2019
cargo: Auxilian Elect	72100 Edad: 49 años
Tiempo de laboral en la compa	añía: 15 Meses

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

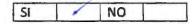
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

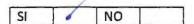
	-		
Excelente	Bueno 🗸	Regular	Malo

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

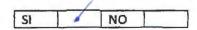


 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



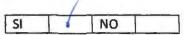
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada
. Ordinient	i di didiritati	III directors	. 000	11000

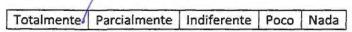


D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	;									

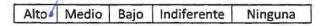
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



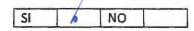
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



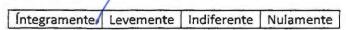
3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:



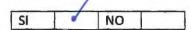
4) Percibió usted esta bonificación.



- E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
  - 1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

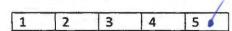


2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

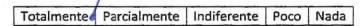


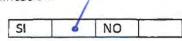
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





<ul> <li>F) De los modelos de bonificación efectuados en el últil aumentar su rendimiento.</li> </ul>	mo año cual lo motivo para
1) Por Rangos (Bonificación en base a	a producción por cuadrilla).
2) Por Posición General (Bonificación	del Primer y Segundo Lugar).
3) Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma	
Nombres y Apellidos: Frank Vitor Menondoz Meza	Fecha: 23/12/2014 Edad: 25 AWOS
Cargo: Auxiliar Electrico	Edad: 25 AWOS
Tiempo de laboral en la compañía: 15 MESES	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

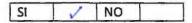
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

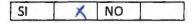
	Excelente	Bueno 🖊	Regular	Malo
--	-----------	---------	---------	------

B) El obtener una bonificación la recompensa al final de un periodo mensual

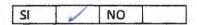


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

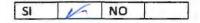


2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



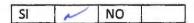
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente /	Indiferente	Poco	Nada

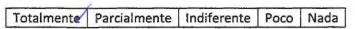


D)	Bonificación por	r alcanzar la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción prim	eros lugares									

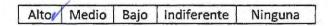
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



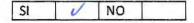
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

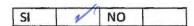


4) Percibió usted esta bonificación.



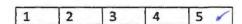
- E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
  - 1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

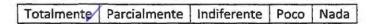


3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





Tiempo de laboral en la compañía: 15 mesos

<ul> <li>F) De los modelos de bonificació aumentar su rendimiento.</li> </ul>	n efectuados en el último año cual lo motivo para
1) Por Ran	gos (Bonificación en base a producción por cuadrilla).
2) Por Pos	ición General (Bonificación del Primer y Segundo Lugar).
	(Bonificación percibida por producción general bonificación das las cuadrillas de forma indiferente).
Nombres y Apellidos: Heeton Eng	3: nu choez 1 Fecha: 23/12/14
Cargo: AUX: 1:AR ELEXTRICO	Edad: 28

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

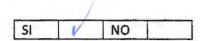
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción	en base a	l desempeño son:
-----------------------------------------------------	-----------	------------------

	Excelente	Bueno 1/	Regular	Malo
--	-----------	----------	---------	------

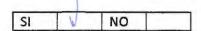
B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



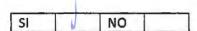
Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

## C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad

1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

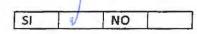


 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



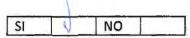
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente /	Indiferente	Poco	Nada
------------	----------------	-------------	------	------



D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares										

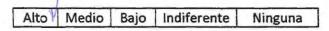
1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



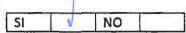
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:



4) Percibió usted esta bonificación.

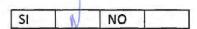


## E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

 Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

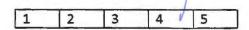
Integramente 1	Levemente	Indiferente	Nulamente

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

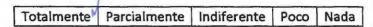


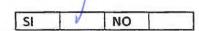
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





F) De los modelos de aumentar su rendi	e bonificación efectuados en el últin miento.	no ano d	cual lo motivo para
	Por Rangos (Bonificación en base a	produccio	ón por cuadrilla).
	2) Por Posición General (Bonificación	del Prime	r y Segundo Lugar).
	<ol> <li>Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma i</li> </ol>		
Nombres y Apellidos:	avid Alegadro Jaime Movo 3	Fecha:	22/12/2014
Cargo: Auxilia + teca	iico	Edad:	28
Tiempo de laboral en la c	ompañía: 15 wases		

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

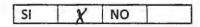
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

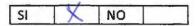
Excelente	Bueno	Regular	Malo
	DUCITO	11050101	,,,,,,

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

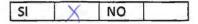


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

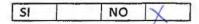


 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



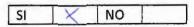
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada
	Parcialmente	Parcialmente Indiferente	Parcialmente Indiferente Poco



D)	Bonificación por	alcanzar la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción primer	os lugares									

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



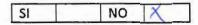
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

				A1
lotalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	INada

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

Alto	Medio	Bajo	Indirerente	Ninguna
------	-------	------	-------------	---------

4) Percibió usted esta bonificación.

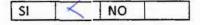


## E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

 Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

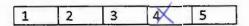
Íntegramente	Levemente	Indiferente	Nulamente

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



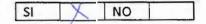
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada
		THE RESIDENCE OF THE PARTY OF T		



aumentar su rendimier	nto.	no ano caar lo motivo para
1)	Por Rangos (Bonificación en base a	producción por cuadrilla).
2)	Por Posición General (Bonificación	del Primer y Segundo Lugar).
<u>X</u> 3)	Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma in	
Nombres y Apellidos: Promo	Muniz Paul Viconto	Fecha:
Cargo: Auxilian Tacnico		Edad: 38
Tiempo de laboral en la compa	añía: 14 meses	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

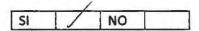
	71		
Excelente	Bueno /	Regular	Malo
LYCEIGITE	DUCITO -	negulai	IVIAIO

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

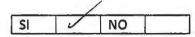


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

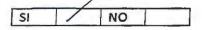


 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



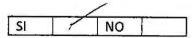
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

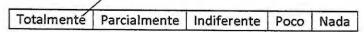


D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción pr	imer	os lugares										

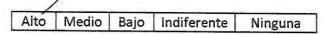
1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



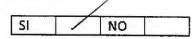
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:



4) Percibió usted esta bonificación.

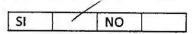


### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

 Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

Íntegramente	Levemente	Indiferente	Nulamente
--------------	-----------	-------------	-----------

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



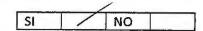
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

			/	
1	2	3	4.	5

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada



F) De los modelos aumentar su rena	de bonificación efectuados en el últ dimiento.	timo año cual lo motivo para
	1) Por Rangos (Bonificación en base	a producción por cuadrilla).
	2) Por Posición General (Bonificació	n del Primer y Segundo Lugar).
	<ol> <li>Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de form</li> </ol>	or producción general bonificación a indiferente).
-	) away Cárdeñas Sanchez	Fecha: Lipijapa 22/12/14 Edad: 30 Amos
Cargo: Auxiliar tex	enico	Edad: 30 Años
Tiempo de laboral en la	compañía: 15 Meser.	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

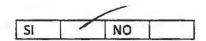
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

Excelente	Bueno	Regular	Malo
-----------	-------	---------	------

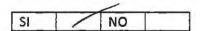
B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



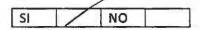
Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

#### C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad

1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

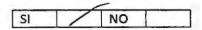


 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



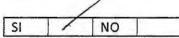
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada
------------	--------------	-------------	------	------

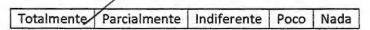


D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	5									

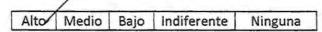
1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



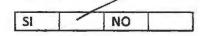
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

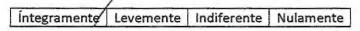


4) Percibió usted esta bonificación.

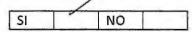


#### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.



2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



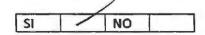
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

	-	-	7	
1	12	2	11	5
7	4	1 3	14/	)

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada



aumenta		imiento.	timo ano cual lo motivo para
		1) Por Rangos (Bonificación en base	e a producción por cuadrilla).
		2) Por Posición General (Bonificació	ón del Primer y Segundo Lugar).
	X	<ol> <li>Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de form</li> </ol>	or producción general bonificación a indiferente).
Nombres y Apell	idos: <i>Bi</i>	RUND DELVALLE BIQUE	Fecha: 22-17-2014
Cargo: Auxitin	IN TEC	ppico	Edad: 55
Tiempo de labor	al en la c	ompañía: IS MESES	

Muchas Gracias por vuestra colaboración. 19 Meses

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

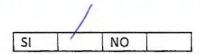
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A)	Las bonificacion	nes para	incentivar la	producción en	base al a	desempeño son
----	------------------	----------	---------------	---------------	-----------	---------------

	/1		
xcelente	Bueno V	Regular	Malo

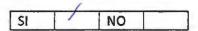
B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



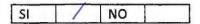
Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

#### C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad

1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente /	Poco	Nada

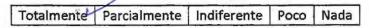
CI	NO I	
21	I NO I	

D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares										

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

Alte	Medio	Baio	Indiferente	Ninguna

4) Percibió usted esta bonificación.

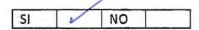


#### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

Íntegramente	Levemente	Indiferente	Nulamente
integratification	Leveliferice	manerence	Halametre

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

_				
1	2	2	AL	=
7	1 4	13	44	) )

Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada



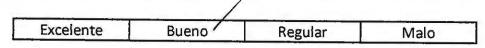
F) De los modelos de aumentar su rendi	e bonificación efectuados en el últi imiento.	mo año cual lo motivo para
	1) Por Rangos (Bonificación en base a	a producción por cuadrilla).
	2) Por Posición General (Bonificación	ı del Primer y Segundo Lugar).
K	<ol> <li>Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma</li> </ol>	
Nombres y Apellidos:	tolo Neuger Phlin Dumis	Fecha: 22/12/2014
Cargo: Auxilian	Tecnico	Edad: 53 Amus
Tiempo de laboral en la co	ompañía: 15 Meses	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

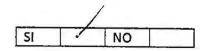
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:



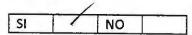
B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



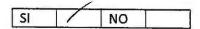
Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

### C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad

1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

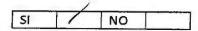


2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



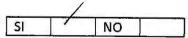
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

	/			
Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

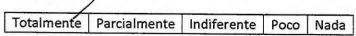


D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	5									

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



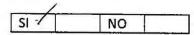
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

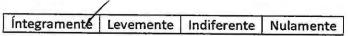
/				
Alt6	Medio	Bajo	Indiferente	Ninguna

4) Percibió usted esta bonificación.

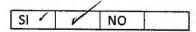


## E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

 Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

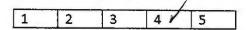


2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

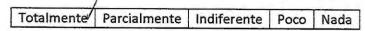


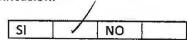
3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted/la bonificación propuesta.





aumentar su rend	The state of the s	i uitimo ano cuai io motivo para
- Project	1) Por Rangos (Bonificación en I	base a producción por cuadrilla).
	2) Por Posición General (Bonific	ación del Primer y Segundo Lugar).
	<ol> <li>Global (Bonificación percibida para todas las cuadrillas de fo</li> </ol>	a por producción general bonificación orma indiferente).
Nombres y Apellidos:	SixTo Harcolino least	O Pin Fecha: 22/12/2014
Cargo: purilian	Tecnico	Edad: 43
Tiempo de laboral en la d	compañía: 15 mas	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

	Excelente	Bueno	Regular	Malo	
B) El ob	tener una bonif	icación lo recom	pensa al final de u	n periodo men	sual
		SI	NO.		
		31	NO		
urante el S	eptiembre de 20	013 al 2014 se ut	tilizaron tres metod	dologías de boi	nificacione
			E favor contestar d		-
	nplementación d		L Javor contestar a	e acaerao a io e	experimen
united its ini	, p.ccc.	ic cada ana.			*
C) Bonit	icación nor ran	nos en hase a la	producción por cad	dan continued	
c) Donly	reactor por rung	yos en buse u iu	production por cut	u umuuu	
1) Lo	os rangos estable	cidos para esta boi	nificación fueron me	dibles v realizab	les
1) Lo	os rangos estable		nificación fueron me	dibles y realizab	les
1) Lo	os rangos estable	cidos para esta boi	nificación fueron me	dibles y realizab	les
		SI	NO NO		
2) Es	sta metodología	SI			
2) Es		SI	NO NO		
2) Es	sta metodología	SI	NO NO		
2) Es	sta metodología ncomendadas.	SI de bonificación	NO lo incentivo a n		
2) Es	sta metodología ncomendadas.	SI de bonificación	NO lo incentivo a n		
2) Es	eta metodología ncomendadas. ue llamativa para	SI  de bonificación  SI  usted la bonificaci	NO lo incentivo a no NO NO on propuesta.	realizar todas	las activid
2) Es	eta metodología ncomendadas. ue llamativa para	SI de bonificación	NO lo incentivo a n		

D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares										

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

SI	NO	~

2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

Alto	Medio	Bajo	Indiferente	Ninguna
------	-------	------	-------------	---------

4) Percibió usted esta bonificación.

SI	NO	
J.	110	1

#### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

Íntegramente	Levemente	Indiferente	Nulamente

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

CI	NO	
31	NO I	

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

	Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada
--	------------	--------------	-------------	------	------

SI	NO	

F) De los modelos de bonificación efectuados en el aumentar su rendimiento.	último año cual lo motivo para
1) Por Rangos (Bonificación en ba	ase a producción por cuadrilla).
2) Por Posición General (Bonifica	ción del Primer y Segundo Lugar).
3) Global (Bonificación percibida para todas las cuadrillas de fo	por producción general bonificación rma indiferente).
Nombres y Apellidos: Ponald Gastiel brokash Reyes	Fecha: 22-12-14
Cargo: Luxiliar tecnico.	Edad: 😘
Tiempo de laboral en la compañía: 14 unicas	

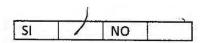
Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A)	Las bonificaciones par	ra incentivar la pr	oducción en base	al desempeño se	on:
	Excelente	Bueno	Regular	Malo	1

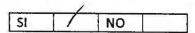
B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



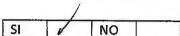
Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

### C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad

1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

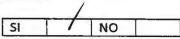


2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



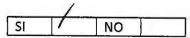
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

				<u> </u>
Totalmente	Parcialmente/	Indiferente	Poco	Nada

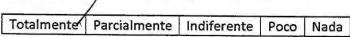


D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	5									

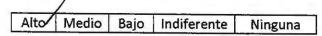
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



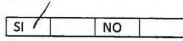
Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

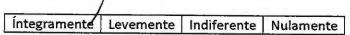


4) Percibió usted esta bonificación.

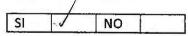


## E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.



2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

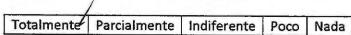


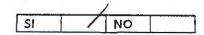
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

4	-	-		-/
---	---	---	--	----

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





r) De los modelo aumentar su re	A CARL WALL BEAUTIFUL TO THE PARTY OF THE PA	en el ultimo ano cual lo motivo para
	1) Por Rangos (Bonificació	n en base a producción por cuadrilla).
	2) Por Posición General (B	onificación del Primer y Segundo Lugar).
	<ol> <li>Global (Bonificación per para todas las cuadrillas</li> </ol>	cibida por producción general bonificación de forma indiferente).
Nombres y Apellidos:	Jaime Motorio pigundo	e Gno Fecha: 22-12-7014
Cargo: TECNICO NO	(ilak	Edad: 3 &
Tiempo de laboral en	la compañía:15 mess	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

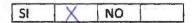
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

Excelente	Bueno	Regular	Malo
LACCICITE	Ducilo	negulai	IVIGIO

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

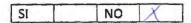


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

SI	X	NO	

2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



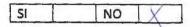
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada
------------	--------------	-------------	------	------

		1 1/
SI I	NO	X

D)	Bonificación p	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción pri	imer	s lugares										

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



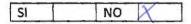
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada
			The series and	

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

Alto	Medio	Bajo	Indiferente	Ninguna

4) Percibió usted esta bonificación.

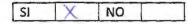


#### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

 Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

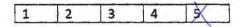
1	Integramente	Levemente	Indiferente	Nulamente

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



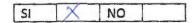
3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada



aumentar su rend			tuados en el últin	no año i	cual lo motivo para
	1) [	Por Rangos (Bo	nificación en base a	producci	ón por cuadrilla).
	2) F	Por Posición Ge	eneral (Bonificación	del Prime	r y Segundo Lugar).
$\boxtimes$			ación percibida por p uadrillas de forma i		n general bonificación e).
Nombres y Apellidos: A	triana	Estelania	Chong Garcia	Fecha:	22/12/2014
Cargo: Digitadora				Edad:	20 años.
Tiempo de laboral en la d	compañ	ia. 15 mes	es		

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para	incentivar la producción en l	base al desempeño son:
----------------------------	-------------------------------	------------------------

Excelente	Bueno	Regular	Malo

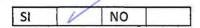
B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



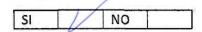
Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

#### C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad

1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

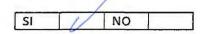


 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente//	Indiferente	Poco	Nada



D)	Bonificación por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción prime	eros lugares										

1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

SI	0	NO	

2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

Alto	Medio	Bajo	Indiferente	Ninguna

4) Percibió usted esta bonificación.

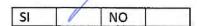


#### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

 Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

Íntegramente	Levemente	Indiferente	Nulamente
--------------	-----------	-------------	-----------

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



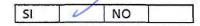
3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

1	2	2	A	E //
_	1 4	13	1 4	1 3

Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada



aumentar su rendimiento.	mo ano cual lo motivo para
1) Por Rangos (Bonificación en base a	a producción por cuadrilla).
2) Por Posición General (Bonificación	del Primer y Segundo Lugar).
3) Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma	indiferente).
Nombres y Apellidos: Rolando Villaguete Por ce. Cargo: Auxilian Tecnica	Fecha: 22   Nic   2014
Cargo: Duxilian Tecnica	Edad: 41 autos
Tiempo de laboral en la compañía: 15 mesos.	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

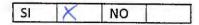
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A)	Las	bonificaciones	para incentivar i	a producción	en	base al	desempeño son:
----	-----	----------------	-------------------	--------------	----	---------	----------------

D 1	
i Kegular	f Malo
	Regular

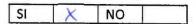
B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



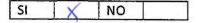
Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

#### C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad

1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



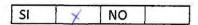
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

	/			
Totalmente	√ Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

NO	
L	140

D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	5									

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



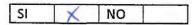
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

El nivel de competición que genero esta metodología fue:

Alto	Medio	Bajo	Indiferente	Ninguna

4) Percibió usted esta bonificación.



#### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

 Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

,			
Íntegramente	Levemente	Indiferente	Nulamente

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

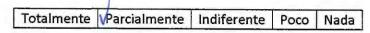
SI	NO	1
		-

3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

				/
1	1 2	2	1 01	
T .	1 4	10	4 0	1 3

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





aumentar su r		nto.
	1)	Por Rangos (Bonificación en base a producción por cuadrilla).
X	2)	Por Posición General (Bonificación del Primer y Segundo Lugar).
	3)	Global (Bonificación percibida por producción general bonificación para todas las cuadrillas de forma indiferente).
Nombres y Apellidos:	Kleba	8 Go, tos Vaderiano. Fecha: 22/12/2014
Cargo: Auxiliay E	Electric	Edad: 22
Tiempo de laboral en	la compa	añía: 15 Meses

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

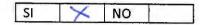
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones	para incentivar	la producción	en base al	desempeño son:
-----------------------	-----------------	---------------	------------	----------------

Excelente	Bueno	Regular	Malo
-----------	-------	---------	------

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



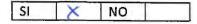
Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

### C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad

1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

CI	1	NIC	
SI .	X	I NO I	

2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



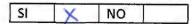
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente *	Indiferente	Poco	Nada

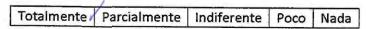
CI	NIO	
21	I NO	

D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	5									

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

Alto	Medio	Bajo	Indiferente	Ninguna

4) Percibió usted esta bonificación.

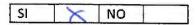


### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

 Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.



2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



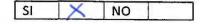
3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

				-
1	1 2	1 2	1 /	E
1	4	1 3	14 /	13

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

٠,					
	Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada



<ul> <li>F) De los modelos de aumentar su rendim</li> </ul>	bonificación efectuados en el últi riento.	imo año cual lo motivo para
X	1) Por Rangos (Bonificación en base	a producción por cuadrilla).
	2) Por Posición General (Bonificación	n del Primer y Segundo Lugar).
	<ol> <li>Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma</li> </ol>	
Nombres y Apellidos: CA	RLOS Luis Ceballos Castro	Fecha: 22 - 12 - 2014
Cargo: AUXILIAR TE	cnico	Edad: 5₄
Tiempo de laboral en la con	nnañía: 11 .4 a.c.	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

Excelente /	Bueno	Regular	Malo

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

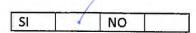


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

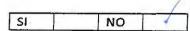
1	NO	
	1	NO

2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



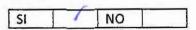
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

/				
Totalmente 4	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

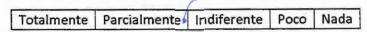


D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	giobal	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares										

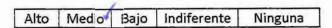
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



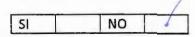
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:



4) Percibió usted esta bonificación.

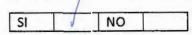


#### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

 Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.



2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

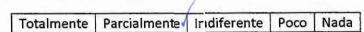


 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

_		-	-	- /
7	17	13	1 4	4

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





F) De los modelos aumentar su ren	de bonificación efectuados en el l ndimiento.	último año cual lo motivo para
	1) Por Rangos (Bonificación en ba	se a producción por cuadrilla).
	2) Por Posición General (Bonifica	ción del Primer y Segundo Lugar).
	<ol> <li>Global (Bonificación percibida para todas las cuadrillas de for</li> </ol>	por producción general bonificación ma indiferente).
Nombres y Apellidos:	Amod Roma Henendez	Fecha: 22 - 12 - 2014
Cargo: Supervisor	200	Edad: 34 Amos
Tiemno de laboral en la	compañía: IE aconso	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A)	Las bonificaciones	para incentivar la	producción en base	al desempeño son
----	--------------------	--------------------	--------------------	------------------

Excelente	Bueno	lХ	Regular	Malo

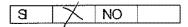
B) B obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y Efavor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

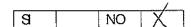
- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	XIndiferente	Po∞	Nada



D)		nificación por alcanzar la mejor posición en el ranking global en tabla de oducción primeros lugares
	1)	Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.
		a X NO
	2)	Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.
		Totalmente   Parcialmente   Mindiferente   Poco   Nada
	3)	El nivel de competición que genero esta metodología fue:
		Alto MedioX Bajo Indiferente Ninguna
	4)	Percibió usted esta bonificación.
		a NO X
E)	Во	níficación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
	1)	Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.
		Integramente Levemente Indiferente Nulamente
	2)	Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables
		a X NO
	3)	Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.
		En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:
		1 2 3 4× 5
	4)	Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.
		Totalmente Parcialmente Indiferente Poco Nada
	5)	Recibió usted esta bonificación.

ន

NO

•	su rendimie	nto.
Тууудаа	1)	Por Rangos (Bonificación en base a producción por cuadrilla).
	2)	Por Posición General (Bonificación del Primer y Segundo Lugar).
	3)	Global (Bonificación percibida por producción general bonificación para todas las cuadrillas de forma indiferente).
Nombres y Apellio	dos: Juan	Fernando García MendojaFecha:
Cargo: Dioital	dor.	Edad: 24
Tiempo de labora	l en la comp	añía: Laño y 5 mezes.

D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	š									

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

-	S	*	NO	
ı		1		

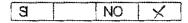
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

			processing and the second
Tatalmanuta	1°1	ب فسرت سائنا منا الأو	Poco Nada
rotaimente i	rardamente.	x inditerente	roco Naga

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

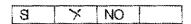
Alton Medio	Bajo Indiferen	te Ninguna
procedulativities of commentationing to comment the state of comments	+ <del></del>	

4) Percibió usted esta bonificación.



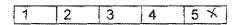
- E) Bonificación por Gobal en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
  - Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



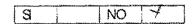
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

president and a second				,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,
Totalmente	Parcialmente)	Indiferente	Pnm	Nada
*Ording the	I CONCORDING TO THE COST	· II IQII ÇII ÇII IÇÇ	3 C C C C C C C C C C C C C C C C C C C	3 4247444



Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

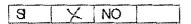
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

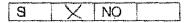
	Excelente	Bueno ⅓∏	Regular	Malo
) 日ob	tener una bonific	cación lo recompen	sa al final de un	periodo men
,		*		•

Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y Efavor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Carried Company of the Company of th				
ا و موسد ا	3 <sup>44</sup> * \$	4 . 14 24	<b>;,</b>	N. B b
Totalmente	Parcialmente √	Inditerente	Hoco i	Nada I
1 CALCALI I I CALIFORNI	I CHICARRITICAL SCA	TERMINANT CHIEF	1000	) YCACICI ]
Lancard Control Control				<u></u>

[ g	 NO	V
G	 IAO	

F) De los modelos de l aumentar su rendim		ificación efectuados en el últim to.	no año cual lo motivo para		
<u>X</u>	1)	Por Rangos (Bonificación en base a	producción por cuadrilla).		
	2)	Por Posición General (Bonificación o	del Primer y Segundo Lugar).		
	3)	Gobal (Bonificación percibida por producción general bonificación para todas las cuadrillas de forma indiferente).			
Nombres y Apellidos:	صال	Couo maguilon	Fecha:		
Cargo: Administrado	(		Edad: 26		
Tiempo de laboral en la con	mpa	ñía:			

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

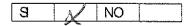
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A)	Las bonificaciones	para incentivar l	a producción en	i base al desen	npeño son
----	--------------------	-------------------	-----------------	-----------------	-----------

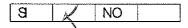
Excelente	X	Bueno	Regular	Malo

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

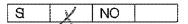


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y Efavor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

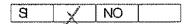


 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



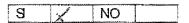
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Po∞	Nada



D)	Bonificación p	or	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción pri	merc	os lugares	;									

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



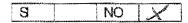
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

production to the contract of	MARKET AND	A A THE PERSON NAMED IN THE PERSON NAMED IN
Totalmente Pardalmente Indiferente	Poœ	Nada

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

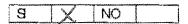
A44	Baio Indiferen	4
ATO WILEOUS	Kalo Inditeren	te Ninguna I
THEO MAINTAIN		ica i ransamia l
	**************************************	TOTAL CONTRACTOR OF THE PROPERTY OF THE PROPER

4) Percibió usted esta bonificación.



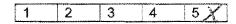
- E) Bonificación por Gobal en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
  - Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

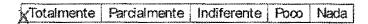


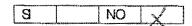
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue ilamativa para usted la bonificación propuesta.





F) De los modelos de la aumentar su rendim	bonificación efectuados en el ultima lento.	o ano cual lo motivo para
X	1) Por Pangos (Bonificación en base a p	producción por cuadrilla).
	2) Por Posición General (Bonificación d	el Primer y Segundo Lugar).
	<ol> <li>Gobal (Bonificación percibida por pr para todas las cuadrillas de forma in</li> </ol>	***
Nombres y Apellidos: Reag	gifo Sánchez Jasmin	Fecha:
Cargo: Digitadora		Edad: 26 Años
Tiempo de laboral en la con	npañía: 1 año 5 meses.	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

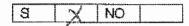
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A)	Las bonificacion	nes para incentivar	la producción en	i base al	desempeño son:
----	------------------	---------------------	------------------	-----------	----------------

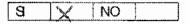
Y-11-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-			<del>and the second contract of the second contra</del>
in the state of the	m	Character at	\$ # _ f _
I ★ Excelente	Rueno	kenilar i	MAIO
A TOOLOGICO	2220110	1 Canta	INICALO

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

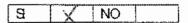


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y Efavor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- O) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

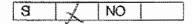


 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

······································	ris en presidente en esta en e		***************************************		
Totalmente	✓ Parcialmente	Indiferente	Po∞	Nada	
10toninging	i x i ca cicii nonto	II IOITO CIRC	1,000	1 YOUG	



D)		nificación por alcanzar la mejor posición en el ranking global en tabla de oducción primeros lugares
	1)	Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.
		a X NO
	2)	Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.
		Totalmente Parcialmente Indiferente Poco Nada
	3)	El nivel de competición que genero esta metodología fue:
		Alto Medio Bajo Indiferente Ninguna
	4)	Percibió usted esta bonificación.
		S NO X
E)	Во	nificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
	1)	Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.
		Kintegramente Levemente Indiferente Nulamente
	2)	Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables
		a 🔀 NO
	3)	Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.
		En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:
		1 2 3 4 3 5
	4)	Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.
		Totalmente Parcialmente Indiferente Poco Nada
	5)	Recibió usted esta bonificación.

NO

8

<ul> <li>F) De los modelos de aumentar su rendin</li> </ul>	bonificación efectuados en el últim niento.	o año cual lo motivo para
$\supset$	1) Por Rangos (Bonificación en base a	producción por cuadrilla).
- Control of the Cont	2) Por Posición General (Bonificación c	fel Primer y Segundo Lugar).
	<ol> <li>Gobal (Bonificación percibida por p para todas las cuadrillas de forma ir</li> </ol>	-
*	is Alberto Gilcos Pacias	Fecha:
Cargo: Supervisor		Edad: 28
Tiempo de laboral en la cor	mpañía: 1 ano, 4 masos	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A)		Las bonificaciones	para incentivar I	a producción e	n base al	desempeño son
----	--	--------------------	-------------------	----------------	-----------	---------------

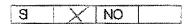
	Andrew of the Contract of the	COLUMN PROPERTY.			
9000 4 ¢	I	M	2000. h		
Excelente	l Bueno	X	Hedular	i Malo i	
	) LACOTO	1 3	i Walter	i ivicala i	
	1			L	

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

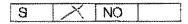


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y Efavor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



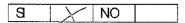
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

The state of the s				ALEXANDOS PROPERTIES CONTRACTOR C	And the state of t
ب برسوست ا		X 3	3 3145 4	· —	1 1 1 1
) introducer	E Deriver of the transfer of	X	1 moditor conto	Linna	Nada I
Totalmente	Parcialmente	1	Indiferente	l Hoco	i valua :
		· ·			

***********	 	-
S	NO	
	 L	in a second

D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	<b>;</b>									

1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



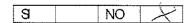
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente I	Parcialmente	Indiferente XI	Poco Nada	]

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

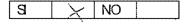
Alto	Medio X Baio	Indiferente	Ningupa
7010	Micaro/ Dajo	munerence	1 WII I GULLA

4) Percibió usted esta bonificación.



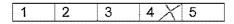
- E) Bonificación por Gobal en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
  - Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

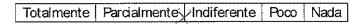


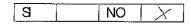
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





aumentar su rendi	e bonificación efectuados en el ulti imiento.	mo ano cual lo motivo para
***	1) Por Pangos (Bonificación en base	a producción por cuadrilla).
	2) Por Posición General (Bonificación	n del Primer y Segundo Lugar).
$\square$	<ol> <li>Gobal (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma</li> </ol>	•
	Alvir Dusta Merceda.	Fecha:
Cargo: Digita do	121	Edad: 26
Tiemno de laboral en la o	omnañía.	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

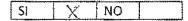
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

1			**********		<del></del>
ı	m.,	D.,	~ 6	Danielan	NAmia i
1	Excelente	Bueno	$\mathbf{x}$	l Regular I	ivialo I
3	Man and the same a		£		

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

SI	Z.	NO	1	-
			The state of the s	-

2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

			<del>,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,</del>
1 (2)	- 7	NIC	,
1 31	X	NO	- 1
	America Supremount	***************************************	Longenous

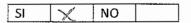
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

	The state of the s		<u> </u>	
1 · · · · ·				
Totalmente	Parcialmente ★	Indiferente	Poco	l Nada i
1 00 000 1111 000 1000	THE SHAREH CONTRACT AND	3119431 WILLIAM	1 000	1.40.00.00
The state of the s	1		A CONTRACTOR OF THE PARTY OF TH	Annual residence and the second secon

phonocore consequence	PROFESSION		-
CI	- L	NIA	
1 21		NO	
L	/		L

D)	Bonificación po	or alcanzar i	la mejor	posición	en	ei	ranking	global	en	tabla	de
	producción prin	neros lugares									

1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



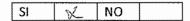
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente/	Indiferente	Poco	Nada

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

Alto Medio Bajo	Indiferente	Ninguna
-----------------	-------------	---------

4) Percibió usted esta bonificación.

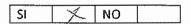


### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

 Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

Íntegramente	Levementė⁄<	Indiferente	Nulamente

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



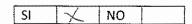
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

L	2	X	3	4	5

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

			,	
Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Pacal	Mada
Totamiente	raidamente	munerente	LOCOL	Naua



rj De Ios modelos de L aumentar su rendimi	bonificación efectuados en el ultim lento.	o ano cual lo motivo para				
<u> </u>	1) Por Rangos (Bonificación en base a	producción por cuadrilla).				
2) Por Posición General (Bonificación del Primer y Segundo Lugar)						
3	<ul> <li>Global (Bonificación percibida por p para todas las cuadrillas de forma ir</li> </ul>					
Nombres y Apellidos: Zambiano Zamora Climaco Foo Fecha:						
Cargo: Auxilian Electric	ادم م	Edad:				
Tiempo de laboral en la compañía: Ano cuatro meses						

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

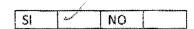
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

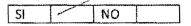
Printers and a second control of the second			-		
) — (	P		1	N M 9	ŧ
l Excelente	l Bueno i	i Kegular	/ 1	MAIO	ŧ
	L C C C C C C C C C C C C C C C C C C C	i krasami	~ ·	133612	i

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

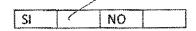


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

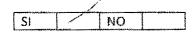


 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



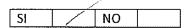
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

	o a de consecuent de consecuen	**************************************			
١	Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada 🤇
ı					



DJ	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	;									

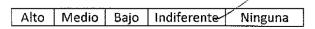
1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



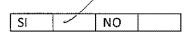
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

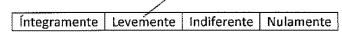


4) Percibió usted esta bonificación.

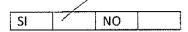


### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

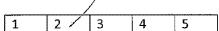


2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



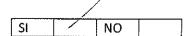
3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 sjendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

		4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - 1 - (4 - (4		
Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Pocó	Nada



<ul> <li>F) De los modelos de aumentar su rendin</li> </ul>	bonificación efectuados en el últim niento.	o año cual lo mativo para
<b>~</b>	1) Por Rangos (Bonificación en base a	producción por cuadrilla).
and the state of t	2) Por Posición General (Bonificación o	del Primer y Segundo Lugar).
	3) Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma in	~
Nombres y Apellidos: المناف	All Jopes	Fecha: 28-01-15
Cargo: boilado		
	mpañía: 1 otho 4 Meses	Edad: 3○
*	Tripo militario de E de Contra de Co	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

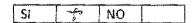
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

Excelente	Bueno	Regular ≿	Malo	
	International Control of the Control			

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

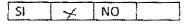


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

		-
. ا نحدا	1	î
151 1	INO	1
1	1842	1

2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

	التامير والمنافعة	<del> </del>		\$\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delta\delt
Totalmente	Parcialmente V	Indiferente	Poco	ehe//
Totalmente	Parcialmente 🔀	Indiferente	Poco	l Nada

-			
SI	×	NO	

D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	et	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os luaares	:									

1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

	*********	***************************************	,
SI	~	NO	

2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

			***************************************
77	64	Daniel	Maria San
i iotaimente :	Parcialmente Indiferente	POCO	Naga

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

	Alto	Medio	Bajo	Indiferente	Ninguna
Statestate	<del></del>			Company of the Company of the State of the S	The same of the sa

4) Percibió usted esta bonificación.

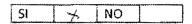


### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~		<del>and the second responses to the second seco</del>	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,
Integramente			
i intagramanta	Louismantski	inditoronto	Milamanta
HILLEWIGHTE HILL	Feachiencell	1110111212110	i watamente i

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



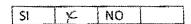
3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

			************	(Billy riper van een een een de la	
	- n		1		, m
i 1	1 7	- No.	1-5	1 /1	1 20
~		2.7			· •

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

		Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco Nada
--	--	------------	--------------	-------------	-----------



F) De los modelos de b aumentar su rendimi	onificación efectuados en el último año cual lo motivo para ento.				
<b>X</b> 1	Por Rangos (Bonificación en base a producción por cuadrilla).				
2	Por Posición General (Bonificación del Primer y Segundo Lugar).				
3	Global (Bonificación percibida por producción general bonificación para todas las cuadrillas de forma indiferente).				
Nombres y Apellidos: Mo	mel Pency Mocion Fecha:				
Cargo: Phope	Edad:				
Tiempo de laboral en la compañía: Amo Cucho Mena					

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

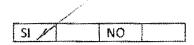
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

			and the second
Excelente	Bueno	Regular 🥒	Malo

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

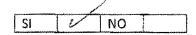


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

			7	7	
ı	(C)	1.37	1 61/3	} 1	
	, JI	127	1111	1 1	

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



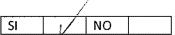
3) Fue llamativa para usted la bonificaçión propuesta.

	**************************************		·	Addition of the second	Address and the same and the sa
-	Totalmente	Parcialmente 🖞	Indiferente	Poco	Nada

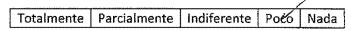
All the second s		b de de la companya d	N-101 - 4 - 2 - 2 - 2 - 2 - 2 - 2 - 2 - 2 - 2
SI	1	NO	
Francisco Company Company	terrore and the second	**********	Acres annoncement and

D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	5									

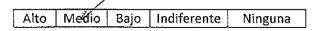
1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



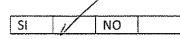
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

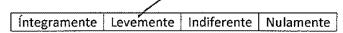


4) Percibió usted esta bonificación.

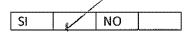


### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

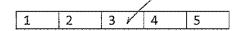


2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



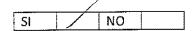
3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5-el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada



F) De los modelos aumentar su re		n el último año cual lo motivo para
Z	Por Rangos (Bonificación	en base a producción por cuadrilla).
	2) Por Posición General (Bor	nificación del Primer y Segundo Lugar).
	<ol> <li>Global (Bonificación percipara todas las cuadrillas compara todas)</li> </ol>	ibida por producción general bonificación de forma indiferente).
Nombres y Apellidos:	Alejandro cepeda	Fecha:
Cargo: AUXI/10R	Electrico	Edad: 26
Tiemno de laboral en l	a compañía:	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

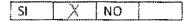
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

		gurammunique;			
		1 . /	•		
Excelente	Bueno	1 3e	Regular	8456	
LAUCIUILU	i bueno	1 1	Neguiai	i iviaiu (	
	2.000	1 2 2	12		

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

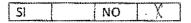


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

	***************************************	NO	A
1 51	$\Lambda$	I NO	[ ]
	<del></del>	L	

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



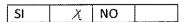
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

#14/4				
1			107	
Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco 🔏	Maria I
IViannence	rottonuchte :	HIUNCICHIC	FOLO /s	14404 1

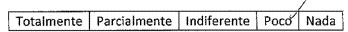
į				
í	CI	10	RI/3	i i
4	51	1 Y	NO	
ì		i 13		i

D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	;									

1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



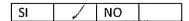
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

			<i>,</i>		
Al	to	Medio '	Bajo	Indiferente	Ninguna

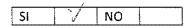
4) Percibió usted esta bonificación.



### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

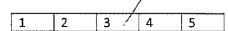
1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



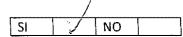
3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

					/
Totalr	nente	Parcialmente	Indiferente	Poco/	Nada



F) De los modelos a aumentar su rend	le bonificación efectuados en el último limiento.	año cual lo motivo para
X	1) Por Rangos (Bonificación en base a pro	oducción por cuadrilla).
	2) Por Posición General (Bonificación del	l Primer y Segundo Lugar).
And the state of t	<ol> <li>Global (Bonificación percibida por pro para todas las cuadrillas de forma indi</li> </ol>	
Nombres y Apellidos:	ADRIAN MACHADOF	echa: 04-28-20/5
Cargo: Pho For	E	dad: 3/
Tiempo de laboral en la c	compañía: ಕೃಷ್ಣ ಆಟವಕಲ್ಪ	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

Excelente	Bueno	Regular 🗸	Malo

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

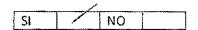


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

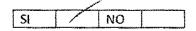
Annata con a constanta			
SI	/	NO	- Constant

2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



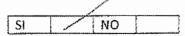
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

ground of the second	personal accompanian commercial accompanian and accompanian and accompanies an		AL COMPANY AND ADDRESS OF THE PARTY OF THE P		·····
3 494					8. V I
lotalmente	Parcialmente	Inditerente	Poco	200	Naga 1
70.50111101100		(),(0.00)			C A die de co

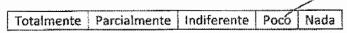


D)	Bonificación p	or	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción pri	imero	os lugares	:									

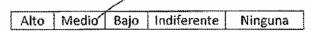
1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



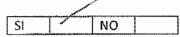
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

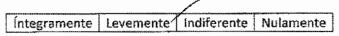


4) Percibió usted esta bonificación.

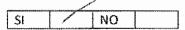


### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

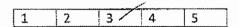


2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

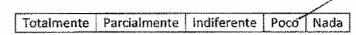


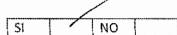
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





F) De los modelos de bonificación efectuados en el último año cual lo motivo para							
aumentar su rendimiento.							
		1)	Por Rangos (Bonificación en base a	producción	por cuadrilla).		
	No. According to Constitution of Constitution	2)	Por Posición General (Bonificación	del Primer y	y Segundo Lugar).		
		3)	Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma i			7	
Nombres	y Apellidos: 🕹	رناه	Money Egam	Fecha:			
Cargo:	Auxiliar	81	ectrico	Edad:	36		
Tiempo de laboral en la compañía: 14 MESES							

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

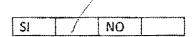
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño sans

******				
Excelente	Rugna	L Domillar i	1 B.A270 E	
LAUGICALE	Bueno	Kegular	ivi <i>g</i> no (	
3	Language as	***************************************		

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual



Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

ISI / NO /

2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

SI NO

3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente Parcialmente Indiferente Pocó Nada

4) Recibió usted esta bonificación.

SI NO

D)	Bonificación por alcanzar la mejor posición en el ranking global en tabla de producción primeros lugares							
	1}	Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.						
		SI NO						
	2)	Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.						
		Totalmente Parcialmente Indiferente Poco Nada						
	3)	El nivel de competición que genero esta metodología fue:						
		Alto Medio Bajo Indiferente Ninguna						
	4}	Percibió usted esta bonificación.						
		SI NO						
E)	Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia							
	1)	Durante la implementación de esta métodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.						
		Întegramente   Levemente   Indiferente   Nulamente						
	2)	Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables						
		SI / NO						
	3)	Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.						
		En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:						
		1 2 3 4/5						
	4)	Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.						
		Totalmente Parcialmente Indiferente Poco Nada						
	5)	Recibió usted esta bonificación.						
		SI NO						

F) De los modelos de bonificación efectuados en el últir	no año cual lo motivo para
aumentar su rendimiento.	
1) Por Rangos (Bonificación en base a	producción por cuadrilla).
2) Por Posición General (Bonificación	del Primer y Segundo Lugar).
3) Global (Bonificación percibida por para todas las cuadrillas de forma i	•
Nombres y Apellidos: The Augusto Siles Her	52 / 1/15
Nombres y Apelidos: The Company	recna: 20/01/17
Cargo: Auxilion Electrico	Fecha: 28/01/15 Edad: 29 omd
Tiempo de laboral en la compañía:	
1 omos y mos	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

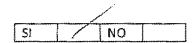
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

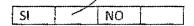
		part of the second seco	
Excelente	Bueno /	Regular	Malo

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

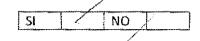


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

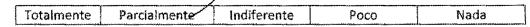
- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

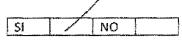


2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





D)		Bonificación por alcanzar la mejor posición en el ranking global en tabla de producción primeros lugares							
	1)	Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.  Si NO							
	2)	Fue llamativa para usted la benificación propuesta.							
		Totalmente Parcialmente Indiferente Poco Nada							
	3)	El nivel de competición que genero esta metodología fue:							
		Alto Medio Bajo Indiferente Ninguna							
	4) Percibió usted esta bonificación.								
	SI NO								
E)	Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia								
	1)	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·							
	el equipo de trabajo.  Integramente Levemente Indiferente Nulamente								
	2)	Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables							
	SI NO								
	3)	Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.							
		En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:							
		1 2 3 4 5							
	4)	Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.							
		Totalmente Parcialmente Indiferente Poco Nada							
	5)	Recibió usted esta bonificación.							

F) De los modelos de bonificación efectuados en el último año cual lo motivo para
aumentar su rendimiento.
1) Por Rangos (Bonificación en base a producción por cuadrilla).
T) Por Rangos (Bonnicación en base a producción por cuadinia).
2) Por Posición General (Bonificación del Primer y Segundo Lugar).
3) Global (Bonificación percibida por producción general bonificación para todas las cuadrillas de forma indiferente).
Nombres y Apellidos: Alex BAFAEL B. CANSTE ZANFECHA:
Cargo: GOXILIAE ELECTRICO Edad: 36
Tiempo de laboral en la compañía: 16 Meses

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

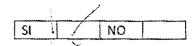
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

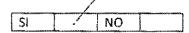
Excelente /	Bueno	Regular	Malo

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

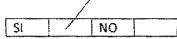


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

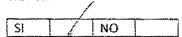


2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

A2-24-5				AND THE RESERVE OF THE PERSON
Totalmente	Parcialmente 2	Indiferente	Poco	Nada
1 Octomic III C	raidamientes			14636363



5) Recibió usted esta bonificación.

SI

NO

D)		nificación por alcanzar la mejor posición en el ranking global en tabla de oducción primeros lugares
	1)	Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.
		SI NO
	2)	Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.
		Totalmente/ Parcialmente Indiferente Poco Nada
	3)	El nivel de competición que genero esta metodología fue:
		Alto Medio Bajo Indiferente Ninguna
	4)	Percibió usted esta bonificación.
		SI NO
E)	Во	nificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
	1)	Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.
		Integramente Levemente Indiferente Nulamente
	2)	Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables
		SI NO
	3)	Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.
		En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:
		1 2 3 4 5
	4)	Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.
		Totalmente Parcialmente Indiferente Poco Nada

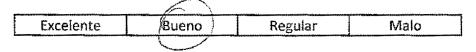
r) De los modelos de be	onificación efectuados en el último ano cual lo motivo para
aumentar su rendimie	nto.
1)	Por Rangos (Bonificación en base a producción por cuadrilla).
2)	Por Posición General (Bonificación del Primer y Segundo Lugar).
3)	Global (Bonificación percibida por producción general bonificación para todas las cuadrillas de forma indiferente).
Nombres y Apellidos:乙し(で	Césas Loos Consdantine Fecha: Electric 2000 Edad: 25 años
Cargo: Alexilias de	Electricadad Edad: 25 años
Tiempo de laboral en la com	pañía: 1 año 4 meses
/	Wage to the second seco

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

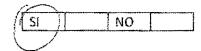
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

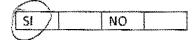


B) El obtener una bonificación la recompensa al final de un periodo mensual

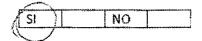


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



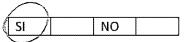
3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

		40000000000		
Totalmente	Parcialmente		Росо	Nada
An Advisory of the Contract of	· ·		Annual Control of the State of	

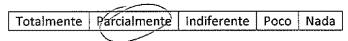
		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
PTSh ) I	NO I	, i
\		<u></u>

D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	;									

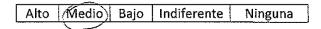
1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



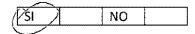
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.



3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:



4) Percibió usted esta bonificación.

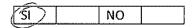


#### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

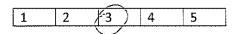


2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

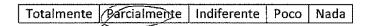


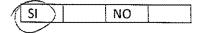
3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.





aumentar su rendir	r ponificación efectuados en el ultiri niento.	io ano cual lo motivo part
	1) Por Rangos (Bonificación en base a	producción por cuadrilla).
	2) Por Posición General (Bonificación e	del Primer y Segundo Lugar).
	<ol> <li>Global (Bonificación percibida por p para todas las cuadrillas de forma in</li> </ol>	•
Nombres y Apellidos: MA	to andles viteti Ratilez	Fecha: 28/01/2015
Cargo: AUXILIAR ELE	aro	Edad: 26 ANOS
Tiempo de laboral en la co	mpañía: 👃 殸	

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

Excelente	Bueno	Regular	Malo
5 /		and the second s	1,5,40,5

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

	44 63466 4446 444 444 444 444 444 444 44
نتسا ديما	ا يسر
ISI IS: IN	
100 100	· ,

Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

SI	5:	NO	

2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	pp.pp	<del></del>
SI	5.	NO	
٠,	* '		<u> </u>

3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

	g	The state of the s		Park and the second sec
Totalmanta	Parcialmente	Indiana.	Dana	tinda
Totalmente	Parcialmence	Inditerente	Poco	Nada -
	Lanca de la companya	Lucarovaga,,,		to-rapport

SI   52'	NO
----------	----

D)	Bonificación por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción primer	os lugares		*								

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

		*******	
SI	5.	NO	

2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

		1		
Totalmente	Parcialmente`	Indiferente	Росо	Nada

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

	Ĭ.			
Alto	Medio	Bajo	Indiferente	Ninguna

4) Percibió usted esta bonificación.

### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

		mandageness comme		***********	***
1 -	1 ~	1 4		j gos	
1 1	1 7	1.5	44	1 **	X 1
	3 400			- NAT	1.5
The state of the s	CONTRACTOR COMMENSAGE	Activities and the second	**********	THE RESIDENCE AND ADDRESS OF THE PARTY OF TH	_

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

procedure or an incident the second of	pp/8900000000000000000000000000000000000	PROBLEMS	·	***************************************
Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco No	che
Totamiente	ranciamiente	munerence	1000 140	100
1/				

	*******	*****	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	- Andrews - Company of the Company o
phone g	***	7	***	}
31	1		( IM:	à
<b>~</b> .	1 7	# 1	140	1

F) De los modelos de b	onificación efectuados en el último año cual lo motivo para
aumentar su rendimie	ento.
1)	Por Rangos (Bonificación en base a producción por cuadrilla).
2)	Por Posición General (Bonificación del Primer y Segundo Lugar).
3)	Global (Bonificación percibida por producción general bonificación para todas las cuadrillas de forma indiferente).
Nombres y Apellidos:	bente Sesot Bers, charge Fecha: 24/12/1977
Cargo: Cha Fee	<b>Edad:</b> 3 €
Tiempo de laboral en la comp	pañía: 📆 bée e de meses

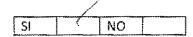
Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) I	Las bonificaciones par	a incentivar la p	producción en base	al desempeño	son:
	Excelente	Bueno	Regular	Malo	

B) El obtener una bonificación lo recompensa al final de un periodo mensual

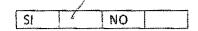


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

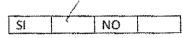
SI 4 NO

2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



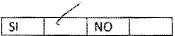
3) Fue llamatiya para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada



D)	Bonificación	por	alcanzar	la	mejor	posición	en	el	ranking	global	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	;									

1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



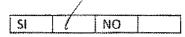
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

	******************************		,	
Alto	Medio	Baio	Indiferente	Ninguna
	++++			

4) Percibió usted esta bonificación.

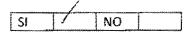


### E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia

1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

Íntegramente	Levemente	Indiferente	Nulamente

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables



3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

			/	<i>F</i>
1	2	3	4 4	5

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

		2() 200000000000000000000000000000000000		
Totalmente	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada

SI	NO		
	 	Laboration and the state of the	i

F) De los modelo: aumentar su re	s de bonificación efectuados Indimiento.	en el último año cu	ial fo motivo para			
	1) Por Rangos (Bonificacio	ón en base a producció	n por cuadrilla).			
	2) Por Posición General (E	Bonificación del Primer	y Segundo Lugar).			
	<ol> <li>Global (Bonificación pe para todas las cuadrilla</li> </ol>	ercibida por producción as de forma indiferente				
Nombres y Apellidos:	FRANZ LEONARDO	MACIAS Fecha:	23- ENERO - ROIS.			
Cargo: CORTADO	R.	Edad:	N) ANDO			
Tiempo de laboral en la compañía: ON ANO Y TRO MASOL						

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Período de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

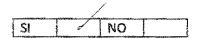
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

	/		
Excelente	Bueno ₹	Regular	Malo

B) El obtener una bonificación la recompensa al final de un perioda mensual

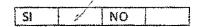


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

-	SI	1	NO	
٠		Land the second second		Arrando

 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

	<i></i>			
Totalmente/	Parcialmente	Indiferente	Росо	Nada

-	************		
SI		NO	X I
Manager Commence	La		

Dį	Bonificación	por	aicanzar	ia	mejor	posición	en	e!	renking	gìobai	en	tabla	de
	producción p	rimer	os lugares	•									

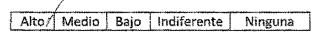
1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

de la constante de	SI	şi	NO					

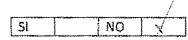
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

26-26-2				
Totalmantaid	Parcialmente	Indiforanta	Daca	Mada
10x0mmemes	Las Classistics	manerence	roco	14000

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:



4) Percibió usted esta bonificación.



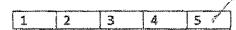
- E) Bonificación por Global en base a la producción del Grupo de trabajo por Agencia
  - 1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

SI	1	NO	
I			

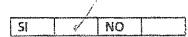
 Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:



4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

Totalmente/	Parcialmente	Indiferente	Poco	Nada



<ul> <li>F) De los modelos de bonificación efectuados en el último αño cual lo motivo para aumentar su rendimiento.</li> </ul>
Por Rangos (Bonificación en base a producción por cuadrilla).
2) Por Posición General (Bonificación del Primer y Segundo Lugar).
3) Global (Bonificación percibida por producción general bonificación para todas las cuadrillas de forma indiferente).
Nombres y Apellidos: Christian Danny Castillo Anchundia Fecha: 23/12/2014
Cargo: Supervisor Edad: 34 zmos
Tiempo de laboral en la compañía: 15 m4545

Tema: Metodologías de bonificación utilizadas en la empresa Periodo de estudio: Septiembre de 2013 a Septiembre de 2014

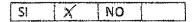
La finalidad de la siguiente entrevista es determinar en vuestra evaluación el grado de satisfacción entre las metodologías utilizadas.

Favor solo seleccione una opción como respuesta

A) Las bonificaciones para incentivar la producción en base al desempeño son:

**************************************	/	Policia de la companya del companya de la companya del companya de la companya de	
Excelente	Bueno 🗡	Regular	Malo

8) El obtener una bonificación la recompensa al final de un periodo mensual

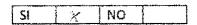


Durante el Septiembre de 2013 al 2014 se utilizaron tres metodologías de bonificaciones las mismas que encontraran en tres ítems C, D y E favor contestar de acuerdo a lo experimentado durante la implementación de cada una.

- C) Bonificación por rangos en base a la producción por cada unidad
  - 1) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

SI	ኦ	NO	
-			

2) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.



3) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

				Control of the contro	
Totalmente	Parcialmente X	Indiferente	Poco	Nada	

personal and a second	photorium accentrium actives	***************************************	<del></del>
SI		NO	X
1	La	Laboratoria y Companyor	lare and the second

D)	Banificación	por	alcanzar	İ	mejor	posición	eit	ranking	global	en	tabla	đe
	producción p	rimer	os lugares									

1) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

Safety and the safety of the s	<del></del>	promotor-w	
l ci		***	
1 1	1 5/	NO	
ا الله ا	. A.	110	
L			

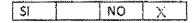
2) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

ı,			~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~	*******		
		Parcialmente <sup>®</sup>	3 140 .	344.		į.
,	I minimize a mina	Darmainanatas	in mitaronto	Umma	North 1	Ė
	I GROWING INC.	LOUGH CONTRACT STATES AND	THE COURT	ر تياسانيا ۾	FINDSWEE I	
	CONTROL OF THE PARTY OF THE PAR	CONT. A	22 CONTROL TO THE REAL PROPERTY AND THE REAL	apunga managa	August 1	

3) El nivel de competición que genero esta metodología fue:

AltoX Medio	Bajo	Indiferente	Ninguna

4) Percibió usted esta bonificación.



- E) Bonificación por Giabal en base a la producción del Grupo de trabajo par Agencia
  - 1) Durante la implementación de esta metodología considera usted que se logró consolidar el equipo de trabajo.

2) Los rangos establecidos para esta bonificación fueron medibles y realizables

2000 C.	-		
l CI	1	NO	
1 -41		140	i

3) Esta metodología de bonificación lo incentivo a realizar todas las actividades encomendadas.

En escala del 1 al 5 siendo el 5 el mayor seleccione:

1	2	3	4	5 X
And a section of the section of the section of	garden erres in en	*************		general Radio Section of the section

4) Fue llamativa para usted la bonificación propuesta.

		1	
Transmissible Drugger warmen I lie	MITTER PARKAGE	Dann t	Rinal -
Totalmente   Parcialmente   In	unciente	TULU 1	Naua 1

	and the second	MARCHINE SAMOOPPERSON PROC	ZINKPOTOTO TAKE THE STATE OF TH
	ا خزی	NIA.	1 1
1.51	1 30	NU	1
	1.4		1

r). De los modelos de aumentar su rendi		igicación ejectuados en el último ano cual lo motivo parc to.
	1)	Por Rangos (Bonificación en base a producción por cuadrilla).
	2)	Por Posición General (Bonificación del Primer y Segundo Lugar).
区	3)	Global (Bonificación percibida por producción general bonificación para todas las cuadrillas de forma indiferente).
Nombres y Apellidos: ನೆ	dret	Jessenia Ventura Asurcãon Fecha: 23/12/2014  Edad: 24 0.005
cargo: Digitadora		
Tiempo de laboral en la co	ompa	<b>ñía:</b> 15 meses.